

**STRATEGI PEMASARAN PRODUK TABUNGAN BNI BAITULLAH IB
HASANAH (ANAK) PADA BANK NEGARA INDONESIA (BNI)
SYARIAH KANTOR CABANG BANJARMASIN**

SKRIPSI

OLEH
NOORHIKMAH



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI

BANJARMASIN

2018 M/1440 H

**STRATEGI PEMASARAN PRODUK TABUNGAN BNI BAITULLAH IB
HASANAH (ANAK) PADA BANK NEGARA INDONESIA (BNI)
SYARIAH KANTOR CABANG BANJARMASIN**

SKRIPSI

Diajukan kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam

**untuk Memenuhi Sebagian Syarat
Guna Mencapai Gelar Sarjana
dalam Ilmu Perbankan Syariah**

Oleh :

NOORHIKMAH

1301160296

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
JURUSAN PERBANKAN SYARIAH
BANJARMASIN
2018 M/1440 H**

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Noorhikmah

NIM : 1301160296

Tempat/Tgl. Lahir : Banjarmasin/23 Juni 1995

Jurusan : Perbankan Syariah

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari
Banjarmasin

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang saya tulis ini benar-benar merupakan karya saya sendiri, bukan merupakan pengambilalihan tulisan atau pikiran orang lain yang saya akui sebagai tulisan atau pikiran saya sendiri. Jika di kemudian hari terbukti ia merupakan duplikat, tiruan, plagiat atau dibuat oleh orang lain secara keseluruhan atau sebagian besar, maka skripsi dan gelar yang diperoleh karenanya batal demi hukum.

Banjarmasin, 22 November 2018



ang membuat pernyataan,

anda tangan

Noorhikmah

PERSETUJUAN

Skripsi yang berjudul : Strategi Pemasaran Produk Tabungan BNI
Baitullah iB Hasanah (Anak) Pada Bank Negara
Indonesia (BNI) Syariah Kantor Cabang
Banjarmasin

Ditulis oleh : Noorhikmah

N I M : 1301160296

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Program : Strata Satu (S-1)

Program Studi : Perbankan Syariah

Tahun Akademik : 2018/2019

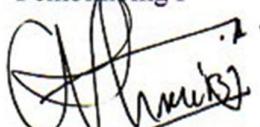
Tempat dan tanggal lahir : Banjarmasin, 23 Juni 1995

Alamat : Jl. Ratu Zaleha Gg. Pandan Sari No. 75

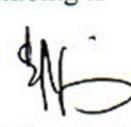
Setelah diteliti dan diadakan perbaikan seperlunya, kami dapat menyetujuinya untuk dipertahankan di depan Sidang Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.

Banjarmasin, 22 November 2018

Pembimbing I

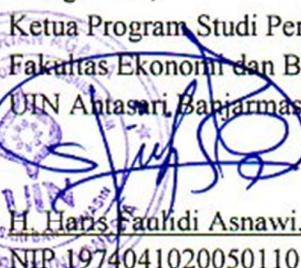

Drs. Nispan Rahmi, M.A.
NIP 196705011994031005

Pembimbing II


Erissa Nilasari, M.P.
NIP 198408282009012006

Mengetahui,

Ketua Program Studi Perbankan Syariah
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
UIN Antasari Banjarmasin,


H. Harris Fauludi Asnawi, Lc.,MSI.
NIP 197404102005011010

PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul "Strategi Pemasaran Produk Tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) Pada Bank Negara Indonesia (BNI) Syariah Kantor Cabang Banjarmasin", ditulis oleh Noorhikmah, telah diujikan dalam Sidang Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin pada:

Hari : Senin

Tanggal : 07 Januari 2018

Dinyatakan LULUS dengan predikat: A (85,9)

Dekan Fakultas Ekonomi dan
Bisnis Islam
UIN Antasari Banjarmasin

Dr. H. Fathurrahman Azhari, M.H.I
NIP 196006091988031003

Tim Penguji

Nama

1. Drs. Nispan Rahmi, M.Ag.

(Ketua)

2. H. Haris Faulidi Asnawi, Lc.,MSI

(Anggota)

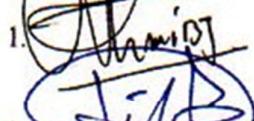
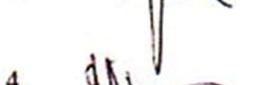
3. Zaki Mubarak, M.Si

(Anggota)

4. Erissa Nilasari, SP, MP.

(Anggota)

Tanda Tangan

1. 
2. 
3. 
4. 

ABSTRAK

Noorhikmah. 2018. *Strategi Pemasaran Produk Tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) Pada Bank Negara Indonesia (BNI) Syariah Kantor Cabang Banjarmasin.* Skripsi, Program Studi Perbankan Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam. Pembimbing: (I) Drs. Nispan Rahmi, M.Ag. (II) Erissa Nilasari, M.P.

Kata Kunci: Strategi, Pemasaran, BNI Baitullah iB Hasanah (Anak).

Penelitian ini dilatar belakangi oleh adanya produk tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) yaitu tabungan haji dan umrah dari BNI Syariah yang dapat dibuka bagi anak di bawah 17 tahun. Produk hadir mengingat lamanya masa tunggu haji yang sampai puluhan tahun serta produk tabungan ini memiliki pesaing sesama bank syariah dan membuat persaingan semakin ketat sehingga diperlukan strategi pemasaran yang tepat.

Tujuan dari penelitian ini untuk mengetahui strategi pemasaran, faktor internal, faktor eksternal, dan strategi alternatif yang tepat bagi produk tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) pada BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin.

Lokasi penelitian yaitu BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin yang berada di jalan Ahmad Yani km.4 no.385, Banjarmasin. Informan terdiri dari 2 orang yaitu 1 orang *sales assistant* dan 1 orang *operational assistant*.

Teknik penelitian menggunakan teknik kualitatif digunakan untuk menggambarkan strategi pemasaran, analisis faktor internal dan eksternal yang selanjutnya diformulasikan menggunakan analisis SWOT untuk mendapatkan berbagai alternatif strategi

Berdasarkan hasil penelitian diperoleh strategi pemasaran tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) yang diterapkan BNI Syariah kantor cabang Banjarmasin meliputi bekerjasama dengan *travel*, mengikuti *event*, memberikan brosur dan promo, promosi ke tempat strategis, media sosial dan strategi tunggu bola. Faktor internal berupa kekuatan yaitu letak bank strategis, fleksibel, setoran ringan, fitur menarik, memberikan pelayanan prima serta kemudahan bertransaksi dan kelemahan berupa kurang sosialisasi dan lebih melaksanakan pemasaran tunggu bola. Faktor eksternal berupa peluang yaitu Waiting list, penduduk mayoritas agama Islam serta kuota haji yang diberikan pemerintah dan ancaman yaitu posisi persaingan tinggi dan kurang teredukasinya masyarakat pentingnya tabungan haji untuk anak sejak dini. Alternatif strategi yang dapat diberikan berupa meningkatkan pangsa pasar di kabupaten melalui *channeling*, menambah media iklan, bekerjasama dengan sekolah, *event sponsorship*, meningkatkan kualitas produk dan mengadakan sosialisasi dengan melibatkan suatu instansi.

MOTTO

“Jangan Berhenti (Sabar Tak Bertepi, Syukur Tak Berujung)

**Tidak Ada Kebahagiaan Yang Datang Terus Menerus, Demikian
Pula Sebaliknya.**

Teruslah Berjalan, Jangan Berhenti!

Sepahit Apapun Hidup, Jika Dengan Iman, Hadapilah!

Allah SWT Akan Menolongmu”.

(Ustadz Abdul Somad)

“Barang siapa bertawakkal kepada Allah, maka Allah akan memberikan kecukupan padanya dan sesungguhnya Allah lah yang melaksanakan urusan (yang dikehendaki-Nya)” (QS. Ath-Thalaq: 3)

PERSEMPAHAN

Alhamdulillah dengan penuh rasa syukur kepada Allah SWT yang selalu melimpahkan rahmat dan karunia-Nya serta shalawat dan salam yang senantiasa tercurah kepada junjungan Nabi Muhammad SAW. Pada kesempatan ini saya Noorhikmah selaku penulis skripsi berterima kasih kepada semua pihak yang selalu mendukung dan terlibat dalam penyelesaian tugas akhir ini. Pertama ucapan terima kasih yang tak dapat ternilai dengan apapun yaitu kedua orang tuaku tercinta (H. Syahrani & Hamriah) yang telah mendoakan serta membekalkanku dengan penuh kasih sayang. Tak lupa ucapan terima kasih kepada seluruh keluarga besar Perbankan Syariah Lokal C serta teman-teman dari seluruh fakultas UIN Antasari Banjarmasin yang tak dapat disebutkan satu-satu yang selalu mewarnai hari-hariku disaat suka dan sedih dan memberikan kenangan yang tak terlupakan saat menjalani dunia perkampusan bersama-sama. Tak ada pertemuan tanpa perpisahan, semoga tali silaturahmi ini selalu terjalin walaupun jarak memisahkan. Doaku untuk kesuksesan kita semua.

Aamiin

PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA

Transliterasi kata Arab ke dalam huruf Latin dalam skripsi ini berpedoman pada Surat Keputusan Bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Tanggal 22 Januari 1988 Nomor 157/1987 dan 0593/1987.

I. Konsonan tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Nama
ا	Alif	tidak dilambangkan	tidak dilambangkan
ب	Ba	B	Be
ت	ta'	T	Te
ث	s̄a'	s\	es (dengan titik di atas)
ج	Jim	J	Je
ح	h̄a'	h}	ha (dengan titik di bawah)
خ	kha'	Kh	ka dan ha
د	Dal	D	De
ذ	z̄al	z\	zet (dengan titik di atas)
ر	ra'	R	Er
ز	Zai	Z	Zet
س	Sin	S	Es
ش	Syin	Sy	es dan ye
ص	s̄ad	s}	es (dengan titik di bawah)
ض	d̄ad}	d}	de (dengan titik di bawah)
ط	t̄a'	t}	te (dengan titik di bawah)
ظ	z̄a'	z}	zet (dengan titik di bawah)
ع	'ain	'	koma terbalik di atas
غ	Gain	G	Ge

ف	fa'	F	Ef
ق	Qaf	Q	Qi
ك	Kaf	K	Ka
ل	Lam	L	'el
م	Mim	M	'em
ن	Nun	N	'en
و	Waw	W	We
ه	ha'	H	Ha
ء	hamzah	ˋ	Apostrof
ي	ya'	Y	Ye

II. Konsonan rangkap karena syaddah ditulis rangkap

متکبر	Ditulis	<i>Mutakabbir</i>
القدس	Ditulis	<i>al-qudus</i>

III. Ta' marbutah di akhir kata

- a. Bila dimatikan ditulis *h*

جامعة	Ditulis	<i>jam'i'ah</i>
مكتبة	Ditulis	<i>Maktabah</i>

(ketentuan ini tidak diperlukan untuk kata-kata Arab yang sudah terserap dalam bahasa Indonesia, seperti salat, surat, ayat, zakat dan sebagainya, kecuali bila dikehendaki lafal aslinya).

- b. Bila diikuti dengan kata sandang 'al' serta bacaan kedua terpisah, maka ditulis dengan *h*

المكتبة الجميلة	Ditulis	<i>al-maktabah al-jamilah</i>
-----------------	---------	-------------------------------

IV. Vokal pendek

◦	Fathah	Ditulis	A
---	--------	---------	---

۔	Kasrah	Ditulis	I
'	Dammah	Ditulis	U
شَكْرٌ	Fathah	Ditulis	syakara
قُرَاً	Kasrah	Ditulis	quri'a
يَنْطِقُ	Dammah	Ditulis	yantiqu

V. Vokal panjang

1	fathah + alif كاملة	ditulis ditulis	a> <i>kamilah</i>
2	fathah + ya mati صلی	ditulis ditulis	a> <i>salla></i>
3	kasrah + ya mati شدید	ditulis ditulis	i> <i>syadid</i>
4	dammah + wawu mati صدور	ditulis ditulis	u> <i>sudur</i>

VI. Vokal rangkap

1	fathah + ya mati رويد	ditulis ditulis	ai <i>ruwaidun</i>
2	fathah + wawu mati وَفَرْعَوْنُ ذِي الْأَوْتَادِ	ditulis ditulis	au <i>wa fir'auna z̄i al-autad</i>

VII. Vokal pendek yang berurutan dalam satu kata dipisahkan dengan apostrof

أَنْتُمْ أَشَدُ خَلْقًا	Ditulis	<i>a'antum asyaddu khalqan</i>
-------------------------	---------	--------------------------------

VIII. Kata sandang alif+lam

a. Bila diikuti huruf *Qamariyyah*

القرآن	Ditulis	<i>al-Qur'aan</i>
الكتاب	Ditulis	<i>al-kitab</i>

b. Bila diikuti huruf *Syamsiyyah* ditulis dengan *diidgamkan*

الصبح	Ditulis	<i>as-sabuh</i>
الساهرة	Ditulis	<i>as-sahirah</i>

IX. Penulisan Kata-Kata Dalam Rangkaian Kalimat

Ditulis menurut bunyi atau pengucapannya dengan menulis penulisannya

بر الوالدين	Ditulis	<i>birru al-watidaini</i>
إذا الشمس	Ditulis	<i>Izla asy-syamsu</i>

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Segala puji hanyalah bagi Allah Swt., atas segala limpahan karunia, nikmat, dan petunjuk-Nya sehingga pada akhirnya skripsi ini dapat terselesaikan. Shalawat serta salam selalu kita haturkan kepada panutan Nabi Besar Muhammad Saw., keluarga, sahabat, dan para pengikut beliau hingga akhir zaman. Lepas dari khilaf dan segala kekurangan, penulis merasa sangat bersyukur telah menyelesaikan skripsi yang berjudul “Strategi Pemasaran Produk Tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) Pada Bank Negara Indonesia (BNI) Syariah Kantor Cabang Banjarmasin”, sebagai salah satu syarat guna memperoleh gelar strata satu Sarjana Ekonomi, pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.

Oleh karena itu, pada kesempatan ini dengan setulus hati penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
2. H. Haris Faulidi Asnawi, Lc. Msi., dan Yusuf Asyahri, S.E., M.E., selaku ketua dan sekretaris program studi Perbankan Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
3. Drs. Nispan Rahmi, M.Ag., selaku Pembimbing 1 dan Erissa Nilasari, M.P., selaku pembimbing 2 Skripsi yang telah memberikan saran serta meluangkan waktunya kepada penulis selama menyelesaikan skripsi.
4. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin yang telah memberikan bekal ilmu yang bermanfaat bagi penulis.
5. Pihak BNI Syariah Cabang Banjarmasin yang telah memberikan izin riset.
6. Ibu dan Bapakku, terima kasih atas doa, cinta dan pengorbanan yang tidak pernah ada habisnya, kasih sayangmu tak pernah kulupakan.

Semoga Allah Swt., membalas segala bentuk kebaikan pihak-pihak yang terkait. Akhir kata penulis mengharapkan ampunan dan ridha Allah Swt., semoga karya tulis ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak dan menambah khazanah pengetahuan ekonomi dan bisnis Islam, Amin.

Banjarmasin, 22 November 2018

Penulis,

Noorhikmah

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN.....	ii
PERSETUJUAN.....	iii
PENGESAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
MOTTO PERSEMBAHAN	vi
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA.....	vii
KATA PENGANTAR	xii
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR TABEL	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Rumusan Masalah.....	11
C. Tujuan Penelitian.....	12
D. Kegunaan Penelitian	12
E. Definisi Operasional	13
F. Penelitian Terdahulu.....	14
G. Sistematika Pembahasan	17
BAB II STRATEGI PEMASARAN, LINGKUNGAN PEMASARAN, DAN PEMASARAN DALAM ISLAM	19
A. Strategi Pemasaran.....	19
1. Pengertian Strategi	19
2. Pengertian Pemasaran	20
3. Pengertian Strategi Pemasaran	20
B. Lingkungan Pemasaran	21
1. Lingkungan Internal Perusahaan	22
2. Lingkungan Eksternal Perusahaan.....	30
C. Pemasaran Dalam Islam	40
1. Pengertian Pemasaran Dalam Islam.....	40
2. Karakteristik Marketing Syariah dan Sifat Nabi Mengelola Bisnis	42

BAB III	METODE PENELITIAN.....	44
	A. Jenis dan Pendekatan Penelitian	44
	B. Pendekatan Penelitian	44
	C. Lokasi Penelitian	45
	D. Data dan Sumber Data	45
	E. Metode Pengumpulan Data	46
	F. Teknik Pengolahan dan Analisis Data	47
	G. Tahap Penelitian	60
BAB IV	ANALISIS DATA DAN LAPORAN PENELITIAN	62
	A. Penyajian Data	62
	1. Hasil Wawancara	62
	2. Visi dan Misi BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin	66
	3. Budaya Kerja BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin	67
	4. Struktur Organisasi	69
	B. Analisis Data dan Hasil Penelitian	70
	1. Analisis Strategi Pemasaran	70
	2. Analisis Lingkungan Internal dan Eksternal	71
	3. Alternatif Strategi.....	93
	4. Tinjauan Syariah Pemasaran Produk Tabungan BNI Baitullah iB Hasanah (Anak) Pada BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin	105
BAB V	PENUTUP	110
	A. Simpulan	110
	B. Saran-saran	112
	DAFTAR PUSTAKA	114

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Penduduk Kalimantan Selatan Berdasarkan Kelompok Umur (2017).....	8
Tabel 1.2	Keputusan Menteri Agama Republik Indonesia Nomor 75 Tahun 2017 Tentang Kuota Haji Tahun 1438 H/2017 M.....	9
Tabel 3.1	Matriks IFE (Internal Factor Evaluation)	51
Tabel 3.2	Matriks EFE (External Factor Evaluation)	53
Tabel 3.3	Matriks IE (Internal-External).....	56
Tabel 3.4	Matriks SWOT	58
Tabel 4.1	Hasil Perhitungan Matriks IFE.....	93
Tabel 4.2	Hasil Perhitungan Matriks EFE.....	95
Tabel 4.3	Hasil Matriks IE	98
Tabel 4.4	Hasil Matriks SWOT	104

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1 Struktur Organisasi BNI Syariah Kantor Cabang Banjarmasin... 68