

**STRATEGI PEMASARAN PRODUK TABUNGAN UMUM SYARIAH
DENGAN AKAD MUDHARABAH MUSYTARAKAH PADA BMT UGT
SIDOGIRI CABANG BANJARMASIN**

TUGAS AKHIR

OLEH
Bobby Setiawan



**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI
BANJARMASIN
2020 M/1441 H**

**STRATEGI PEMASARAN PRODUK TABUNGAN UMUM SYARIAH
DENGAN AKAD MUDHARABAH MUSYTARAKAH PADA BMT UGT
SIDOGIRI CABANG BANJARMASIN**

TUGAS AKHIR

**Diajukan kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
untuk Memenuhi Sebagian Syarat
Guna Mencapai Ahli Madya
dalam Ilmu Perbankan Syariah**

Oleh :

Bobby Setiawan

170601011049

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
JURUSAN DIPLOMA III PERBANKAN SYARIAH
BANJARMASIN
2020 M/1441 H**

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Bobby Setiawan
NIM : 170601011049
Tempat/Tgl. Lahir : Banjarmasin, 01 Oktober 1999
Jurusan : Diploma III Perbankan Syariah
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari
Banjarmasin

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa tugas akhir yang saya tulis ini benar-benar merupakan karya saya sendiri, bukan merupakan pengambilalihan tulisan atau pikiran orang lain yang saya akui sebagai tulisan atau pikiran saya sendiri. Jika di kemudian hari terbukti ia merupakan duplikat, tiruan, plagiat atau dibuat oleh orang lain secara keseluruhan atau sebagian besar, maka skripsi dan gelar yang diperoleh karenanya batal demi hukum.

Banjarmasin, 15 Juni 2020

Yang membuat pernyataan,

Tanda tangan



PERSETUJUAN

Tugas Akhir yang berjudul : Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Dengan Akad Mudharabah Musytarakah Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin

Ditulis oleh : Bobby Setiawan

N I M : 170601011049

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Program : Diploma III (D-III)

Program Studi : Diploma III Perbankan Syariah

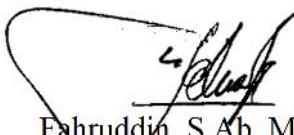
Tahun Akademik : 2017

Tempat dan tanggal lahir : Banjarmasin, 01 Oktober 1999

Alamat : Jl. Cempaka Raya Gg. Sidomulyo II Rt. 023 Rw. 002, Kel. Telaga Biru, Kec. Banjarmasin Barat, Kota Banjarmasin.

Setelah diteliti dan diadakan perbaikan seperlunya, kami dapat menyetujuinya untuk dipertahankan di depan Sidang Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.

Pembimbing I


Fahruddin, S.AB.,ME
NIP 196008201987031004

Banjarmasin, 15 Juni 2020

Pembimbing II


Sri Wijarsih, SE.,MM
NIP 201702054

Mengetahui,
Ketua Program Studi D3 Perbankan Syariah
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam
UIN Antasari Banjarmasin,


Dra. Fitriana Syarqawic, MHI
NIP 196711191994042001

PENGESAHAN

Tugas Akhir yang berjudul “Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Dengan Akad Mudharabah Musytarakah Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin”, ditulis oleh Bobby Setiawan, telah diujikan dalam Sidang Tim Penguji Tugas Akhir Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin pada:

Hari : Rabu

Tanggal : 17 Juni 2020

Dinyatakan LULUS dengan predikat : A+



Tim Penguji

Nama

1. Fahruddin, ME

2. Lutpi Sahal, SHI., MSI

Tanda Tangan

1. A handwritten signature in black ink, appearing to read "Fahrudin".
2. A handwritten signature in black ink, appearing to read "Lutpi Sahal".

ABSTRAK

Bobby Setiawan. 2020. *Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Dengan Akad Mudharabah Musytarakah Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin.* Tugas Akhir, Program Studi Diploma III Perbankan Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam. : (I) Fahruddin, S.Ab.,ME, (II)_Sri Winarsih, SE.,MM

Kata Kunci: Strategi Pemasaran, Tabungan Umum Syariah.

Penelitian ini bertolak dari fungsi lembaga keuangan yaitu BMT atau *Baitul maal wa Tamwil*, yaitu salah satunya dengan menghimpun dana masyarakat dalam bentuk tabungan umum syariah. Dimana penghimpunan dana ini disertai dengan persyaratan yang sudah ada, fungsi dari penghimpunan dana ini adalah untuk menyimpan dana masyarakat dan agar dapat disalurkan dengan pembiayaan yang telah ada pada BMT UGT Sidogiri.

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui strategi pemasaran produk tabungan umum syariah dengan akad *Mudharabah Musytarakah* pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin dan mengetahui apa saja kendala-kendala yang dihadapi oleh BMT dalam menerapkan strategi pemasaran pada produk tabungan umum syariah. Penelitian ini merupakan penelitian lapangan (*fied research*), dengan sifat penelitian deskriptif kualitatif dengan melakukan wawancara serta pengkajian dari data-data yang diperoleh kemudian akan dianalisis dan menghasilkan sebuah kesimpulan.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin telah menerapkan strategi pemasaran dengan baik dan benar terhadap produk tabungan umum syariah yang memiliki risiko cukup tinggi. Selain itu penelitian menjelaskan mengenai ketertarikan antara tahapan-tahapan strategi pemasaran dengan penerapan strategi pemasaran pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin. Kemudian produk ini dijadikan alternatif dalam produk simpanan bagi nasabah yang ingin menabung.

MOTO

"Selalu ada harapan bagi mereka yang sering berdoa. Selalu ada harapan bagi mereka yang mau berusaha"

PERSEMBAHAN

Ku persembahkan Tugas Akhir ini dengan segenap cinta dan doa untuk orang-orang yang sangat luar biasa dalam hidup saya, terimakasih untuk kalian :

Terimakasih untuk orang tua ku tercinta, kepada ayah dan ibu yang selalu memberikan kasih sayang yang tak dapat di ukur nilainya dengan apapun. Terimakasih juga untuk adik-adikku yang ku sayangi, Tugas Akhir ini sebagai tanda bukti, hormat dan terimakasih ku yang tak terhingga, semoga Tugas Akhir ini menjadi langkah awal untuk membuat ayah dan ibu bahagia. Terimakasih karena selalu memberikan dukungan, do'a serta nasehat yang kalian berikan. Berkat semua itulah aku bisa sampai dititik ini.

Terimakasi juga kepada para dosen pengajar yang senantiasa memberikan ilmunya kepada kami dengan rasa sabar yang luar biasa dalam mengajarkan ilmu yang sangat bermanfaat dan berguna bagi kami kelak.

Dan tidak lupa pula kuucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada sahabat-sahabatku yang selalu memberikan motivasi dan dukungan tiada henti untukku, karena kalianlah tugas akhir ini dapat diselesaikan dengan baik.

Semoga kebaikan kalian semua dibalas sebesar-besarnya oleh allah SWT
Aamiin ya Rabbal alamin

PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA

Transliterasi kata Arab ke dalam huruf Latin dalam skripsi ini berpedoman pada Surat Keputusan Bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Tanggal 22 Januari 1988 Nomor 157/1987 dan 0593/1987.

I. Konsonan tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Nama
ا	Alif	tidak dilambangkan	tidak dilambangkan
ب	Ba	B	Be
ت	ta'	T	Te
ث	s\ a'	s\	es (dengan titik di atas)
ج	Jim	J	Je
ح	h} a'	h}	ha (dengan titik di bawah)
خ	kha'	Kh	ka dan ha
د	Dal	D	De
ذ	z\ al	z\	zet (dengan titik di atas)
ر	ra'	R	Er
ز	Zai	Z	Zet
س	Sin	S	Es
ش	Syin	Sy	es dan ye
ص	s} ad	s}	es (dengan titik di bawah)
ض	d} ad }	d}	de (dengan titik di bawah)
ط	t} a'	t}	te (dengan titik di bawah)
ظ	z} a'	z}	zet (dengan titik di bawah)
ع	'ain	'	koma terbalik di atas
غ	Gain	G	Ge

ف	fa'	F	Ef
ق	Qaf	Q	Qi
ك	Kaf	K	Ka
ل	Lam	L	'el
م	Mim	M	'em
ن	Nun	N	'en
و	Waw	W	We
ه	ha'	H	Ha
ء	Hamzah	`	Apostrof
ي	ya'	Y	Ye

II. Konsonan rangkap karena syaddah ditulis rangkap

متکبر	Ditulis	<i>Mutakabbir</i>
القدس	Ditulis	<i>al-qudu>s</i>

III. Ta' marbutah di akhir kata

- a. Bila dimatikan ditulis *h*

جامعة	Ditulis	<i>ja>mi'ah</i>
مكتبة	Ditulis	<i>Maktabah</i>

(ketentuan ini tidak diperlukan untuk kata-kata Arab yang sudah terserap dalam bahasa Indonesia, seperti salat, surat, ayat, zakat dan zebagainya, kecuali bila dikehendaki lafal aslinya).

- b. Bila diikuti dengan kata sandang 'al' serta bacaan kedua terpisah, maka ditulis dengan *h*

المكتبة الجميلة	Ditulis	<i>al-maktabah al-jami>lah</i>
-----------------	---------	-----------------------------------

IV. Vokal pendek

_____	Fathah	Ditulis	A
-------	--------	---------	---

	Kasrah	Ditulis	I
	Dammah	Ditulis	U
شَكْرٌ	Fathah	Ditulis	Syakara
قُرَا	Kasrah	Ditulis	quri'a
يُنْطِقُ	Dammah	Ditulis	yant}iqu

V. Vokal panjang

1	fathah + alif كاملة	Ditulis Ditulis	a> ka>milah
2	fathah + ya mati صلٰى	Ditulis Ditulis	a> s}alla>
3	kasrah + ya mati شَدِيدٌ	Ditulis Ditulis	i> syadi>d
4	dammah + wawu mati صَدُورٌ	Ditulis Ditulis	u> s}udu>r

VI. Vokal rangkap

1	fathah + ya mati روَيْدٌ	Ditulis Ditulis	Ai Ruwaidun
2	fathah + wawu mati وَفْرَعَوْنَ ذِي الْأَوْتَادِ	Ditulis Ditulis	Au wa fir'auna z\i al-auta>d

VII. Vokal pendek yang berurutan dalam satu kata dipisahkan dengan apostrof

أَنْتُمْ أَشَدُ خَلْقًا	Ditulis	a'antum asyaddu khalqan
-------------------------	---------	-------------------------

VIII. Kata sandang alif+lam

a. Bila diikuti huruf *Qamariyyah*

القرآن	Ditulis	<i>al-Qur'a>n</i>
الكتاب	Ditulis	<i>al-kita>b</i>

b. Bila diikuti huruf *Syamsiyyah* ditulis dengan *diidgamkan*

الصبح	Ditulis	<i>as}-s}ubh}u</i>
الساهرة	Ditulis	<i>as-sa>hirah</i>

IX. Penulisan Kata-Kata Dalam Rangkaian Kalimat

Ditulis menurut bunyi atau pengucapannya dengan menulis penulisannya

بر الوالدين	Ditulis	<i>birru al-wa>lidaini</i>
إذا الشمس	Ditulis	<i>Iz\aa asy-syamsu</i>

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

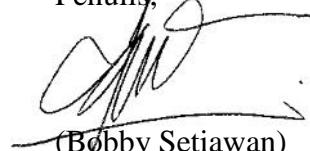
Segala puji hanyalah bagi Allah Swt., atas segala limpahan karunia, nikmat, dan petunjuk-Nya sehingga pada akhirnya skripsi ini dapat terselesaikan. Shalawat serta salam selalu kita haturkan kepada panutan Nabi Besar Muhammad Saw., keluarga, sahabat, dan para pengikut beliau hingga akhir zaman. Lepas dari khilaf dan segala kekurangan, penulis merasa sangat bersyukur telah menyelesaikan tugas akhir yang berjudul “Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Dengan Akad Mudharabah Musytarakah Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin”, sebagai salah satu syarat guna memperoleh gelar strata satu Sarjana Ekonomi, pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.

Penulis menyadari sepenuhnya, telah banyak mendapatkan dukungan, bimbingan dan dorongan dari berbagai pihak yang telah menyumbangkan pikiran, waktu, tenaga dan sebagainya. Oleh karena itu, pada kesempatan ini dengan setulus hatu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI., selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
2. Ibu Hj. Fithriana Syarqawie, MHI selaku ketua jurusan program studi Diploma III Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
3. Ibu Sri Winarsih, SE., MM selaku Pembimbing Akademik sekaligus sekretaris program studi Diploma III Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
4. Bapak Faqih El Wafa, S.HI, M.SI selaku staff Program Studi Diploma III Perbankan Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.
5. Fahruddin, S.Ab.,ME., selaku Pembimbing Tugas Akhir yang telah memberikan saran serta meluangkan waktunya kepada penulis selama menyelesaikan tugas akhir.
6. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin yang telah memberikan bekal ilmu yang bermanfaat bagi penulis.
7. Bapak dan Ibu Tenaga Kependidikan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam .
8. Ibu dan Bapakku, terima kasih atas doa, cinta dan pengorbanan yang tidak pernah ada habisnya, kasih sayangmu tak pernah kulupakan.

Semoga Allah Swt., membala segala bentuk kebaikan pihak-pihak yang terkait. Akhir kata penulis mengharapkan ampunan dan ridha Allah Swt., semoga karya tulis ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak dan menambah khazanah pengetahuan ekonomi dan bisnis Islam, Amin.

Banjarmasin, 05 Oktober 2018
Penulis,



(Bobby Setiawan)

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	ii
PERSETUJUAN.....	iii
PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
MOTO	vi
PERSEMBAHAN.....	vii
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA	viii
KATA PENGANTAR.....	xii
DAFTAR ISI.....	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Rumusan Masalah	6
C. Tujuan Penelitian.....	6
D. Definisi Operasional.....	7
E. Penelitian Terdahulu	7
F. Sistematika Penulisan.....	8
BAB II TINJAUAN UMUM STRATEGI PEMASARAN TABUNGAN UMUM SYARIAH	10
A. Teori Strategi Pemasaran	10
1. Pengertian Strategi.....	10
2. Pengertian Pemasaran.....	11
3. Pengertian Strategi Pemasaran	14
4. Bauran pemasaran.....	16
B. Teori Tabungan Umum Syariah	25
BAB III METODE PENELITIAN	27
A. Jenis dan pendekatan penelitian	27
1. Jenis Penelitian	27
2. Pendekatan Penelitian.....	27

B.	Lokasi Penelitian	27
C.	Data dan Sumber Data.....	28
1.	Data.....	28
2.	Sumber Data	28
D.	Teknik Pengumpulan Data	29
E.	Teknik Analisis Data	29
1.	Reduksi Data	30
2.	Penyajian Data.....	30
BAB IV PENYAJIAN DATA DAN HASIL PENELITIAN.....	31	
A.	Penyajian Data.....	31
1.	Sejarah Singkat	31
2.	Visi dan Misi	36
3.	Struktur Organisasi BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin	37
4.	Deskripsi Jabatan.....	37
5.	Produk Simpanan Pada BMT UGT Sidogiri	40
6.	Tabungan Umum Syariah.....	42
7.	Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin.....	43
8.	Kendala yang dihadapi BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin dalam memasarkan produk Tabungan Umum Syariah	45
B.	Hasil Penelitian	45
1.	Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah Dengan Akad <i>Mudharabah Musytarakah</i> Pada BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin	45
2.	Kendala yang dihadapi dalam Strategi Pemasaran Produk Tabungan Umum Syariah di BMT UGT Sidogiri Cabang Banjarmasin.	50
BAB V PENUTUP.....	52	
A.	Kesimpulan.....	52
B.	Saran	53
DAFTAR PUSTAKA	54	
LAMPIRAN.....	57	
RIWAYAT HIDUP PENULIS.....	61	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1	37
------------------	----