

BAB V

PENUTUP

A. Simpulan

Dari hasil penelitian yang telah dilakukan, penulis dapat menarik kesimpulan sebagai berikut:

Eksistensi Produk TabunganKu iB di Bank BRI Syariah KCP Kayutangi Banjarmasin sangat terasa kehadirannya dan yang pasti sangat membantu para siswa dan masyarakat umumnya, karena dengan adanya produk TabunganKu ini jauh lebih aman dan tingkat resiko kehilangan jauh lebih kecil, Dan yang pasti biaya pembukaan buku tabungan dan minimal tabungannya tidak terlalu memberatkan, itulah kenapa produk TabunganKu BRI Syariah tetap eksis sampai saat ini dan masih banyak masyarakat yang menggunakan dan membuka produk TabunganKu ini.

Produk TabunganKu ini ditargetkan untuk seluruh masyarakat khususnya para siswa dan masyarakat umumnya yang baru belajar menabung menggunakan fasilitas Bank, yang mana kebanyakan mereka sebelumnya menabung di rumah yang tingkat resiko kehilangannya tinggi karena kurangnya pengawasan dan tingkat kriminalitas yang masih banyak. Namun masih banyak masyarakat yang menabung sendiri di rumah padahal mereka tahu tingkat keamanannya yang kurang dan resiko kehilangan lebih besar. Hal ini harus di perhatikan oleh semua masyarakat di tengah maraknya kriminalitas yang terjadi di negara kita, oleh sebab itu harus ada tempat yang aman untuk masyarakat bisa menabung sama seperti di rumah dengan resiko kehilangan yang lebih kecil.

1. Keunggulan Produk TabunganKu iB di BANK BRI Syariah KCP Kayutangi

Produk TabunganKu memiliki beberapa keunggulan sehingga dapat bertahan sampai sekarang, yaitu:

- a. Bebas biaya administrasi tabungan
 - b. Sudah bisa menabung dengan uang 10.000,
 - c. Minimum saldo 20.000,
 - d. Biaya penutupan rekening 20.000,
 - e. Dengan akad wadiah yad dhamanah
2. Kendala-kendala yang ada Dalam Produk TabunganKu ada beberapa kendala yang dihadapi Bank dalam memasarkan produk tersebut, yaitu adanya produk Tabungan Simple iB yang kegunaanya hampir sama dengan produk TabunganKu dan kurangnya pengetahuan masyarakat tentang Produk TabunganKu iB yang mana sebenarnya produk Tabungan ini sangat memudahkan masyarakat untuk menabung sama dengan mereka menabung di rumah tetapi bedanya Tabungan mereka disini disimpan secara aman melalui pihak Bank dengan risiko yang sangat kecil.

B. Saran

1. Bagi BRI Syariah KCP Kayutangi Banjarmasin
 - a. Dalam hal meningkatkan kesejahteraan bank sebaiknya BRI Syariah KCP Kayutangi harus mempromosikan produknya kepada nasabah supaya produk TabunganKu iB terdapat dan banyak diketahui nasabahnya.

- b. BANK BRI Syariah KCP Kayutangi lebih memperbaharui layanan produk TabunganKu agar tetap menarik minat masyarakat dan selalu terjaga eksistensinya.
- c. BANK BRI Syariah KCP Kayutangi harus bisa memberikan penjelasan yang jelas tentang produk-produk yang hampir sama kegunaannya dengan produk TabunganKu iB.
- d. Adakan juga sosialisasi kemasyarakat pedesaan agar lebih mengetahui adanya produk TabunganKu ini agar tambah banyak yang menggunakan.
- e. Jangan Cuma terfokus kebeberapa produk yang menjadi produk unggulan BANK BRI Syariah KCP Kayutangi

2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Untuk peneliti selanjutnya untuk meneliti bagaimana bank BRI Syariah meningkatkan Eksistensi Produk TabunganKu iB BRI Syariah KCP Kayuangedangkan seperti yang kita ketahui produk yang ada hampir sama kegunaannya dengan yang ada di BRI Syariah itu sendiri.

Dan lebih fokus dengan cara-cara promosi seperti apa yang di lakukan pihak BANK untuk mempromosikan produk TabunganKu ini,karena sampai sejauh ini cara promosi yang di lakukan masih sebatas penawaran ketika orang ingin membuka tabungan. Bukan dengan di informasikan atau di sosialisasikan secara langsung di lingkungan masyarakat atau sekolah-sekolah.

Sebenarnya masyarkat sangat perlu adanya sosialisasi dari pihak BANK terkait produk-produk apa saja yang ada di BANK tersebut, karena minimnya informasi yang di dapat masyarkat tentang produk-produk yang ada di BANK dan

kebanyakan dari mereka juga sibuk akan kerjaan atau kegiatan sekolah hingga membuat mereka kurang mengetahui informasi jika tidak di infokan secara langsung lewat sosialisasi atau penyuluhan terkait produk-produk apa saja yang ada di BANK.

Olah sebab itu perlu adanya langkah kongkring yang di lakukan pihak BANK agar masyarakat bisa mengetahui produk-produk yang ada di BANK tersebut khususnya BANK BRI Syariah KCP. Kayutangi. Jika masyarakat banyak yang tahu tentang produk-produk yang ada di BANK BRI Syariah KCP. Kayutangi maka akan lebih mudah nantinya untuk masyarakat yang ingin membuka