

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Simpulan**

Berdasarkan uraian yang telah dilakukan penulis tentang Strategi Bank Sinarmas Syariah Cabang Banjarmasin Untuk Menarik Minat Nasabah Pada Produk Tabungan Simas Haji, maka pada bagian akhir ini dapat di simpulkan sebagai berikut:

1. Strategi yang dilakukan Bank Sinarmas Syariah Cabang Banjarmasin untuk menarik minat nasabah dalam meningkatkan jumlah nasabah untuk menabung pada produk haji dimasa pandemic Covid-19 yaitu menggunakan sistem strategi bauran 4P, yaitu strategi produk, strategi harga, strategi lokasi, dan strategi promosi. Dapat dilihat dari penjelasan diatas untuk strategi produk Bank Sinarmas Syariah memberikan fasilitas atau manfaat sangat memadai dan tentunya terbebas dari unsur riba, strategi harga yang ditawarkan sangat ringan hanya dengan setoran awal Rp. 100.000 saldo minimum Rp. 0 dan tentunya bebas biaya administrasi, strategi lokasi pun Bank Sinarmas Syariah memilih tempat atau lokasi strategis yang berada persis dipinggir jalan raya kota Banjarmasin sehingga mudah untuk dijangkau masyarakat, strategi promosi yang dilakukan oleh Bank Sianrmas Syariah sangat bagus dan sangat modern seperti

yang dijelaskan diatas seperti, mengiklankan menggunakan spanduk, baleho ditempat yang ramai orang, mengiklankan melalui media sosial seperti web site dan instagram, bekerjasama dengan Kemenag, mengikuti acara seperti bazar dan lain-lain. Strategi yang dilaksanakan Bank Sinarmas Syariah terbilang cukup bagus dapat dilihat dari banyaknya jumlah nasabah yang buka rekening haji berjumlah keseluruhan 110 orang dan dimasa pandemi Covid-19 berjumlah 63 orang.

2. Adapun kendala-kendala yang dihadapi oleh Bank Sianrmas Syariah Cabang Banjarmasin yaitu Kendala pandemi Covid-19 ditahun 2020-2021 yang membuat semua bank tidak bisa bekerja maksimal seperti mana biasanya. Persaingan antar perbankan lainnya yang mana mereka juga memasarkan produk yang sama yaitu tabungan haji, dan kurangnya pemahaman masyarakat terhadap perbankan syariah.

## **B. Saran**

Untuk saran penulis memberikan masukan yang berkaitan dengan analisis dan pembahasan pada penelitian ini adalah sebagai berikut:

1. Untuk Bank Sinarmas Syariah Cabang Banjarmasin agar terus tingkatkan lagi kinerja untuk mengenalkan produk-produk bank syariah kepada masyarakat dengan menggunakan inovasi/kreatifitas agar masyarakat bisa mengenal tentang apa itu bank syariah.

2. Sebelum nasabah melakukan pembukaan rekening sebaiknya untuk dijelaskan terlebih dahulu kepada nasabah tentang akad-akad yang digunakan agar masyarakat mengetahui maksud dari akad tersebut.
3. Untuk para peneliti berikutnya untuk dapat melakukan penelitian mengenai strategi menarik minat lebih mendalam di sarankan untuk memperluas objek penelitiannya pada aspek lain, misalkan dari segi manajemen, analisis yang ada pada bank syariah dalam memasarkan produk haji yang baik.