

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **A. Simpulan**

Berdasarkan uraian bab-bab sebelumnya, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Minat nasabah lebih banyak terhadap produk *Safe Deposit Box* (SDB) sebanyak 17 orang dengan persentase 56,7%, dibandingkan yang tidak berminat sebanyak 13 orang dengan persentase 43,3% pada Bank Kalsel Syariah Cabang Banjarmasin.
2. Faktor yang mempengaruhi minat nasabah terhadap produk *Safe Deposit Box* (SDB) pada Bank Kalsel Syariah Cabang Banjarmasin. Yaitu pertama: keamanan barang-barang berharga terjamin agar terhindar dari hal yang tidak diinginkan sebanyak 12 orang dengan persentase 40%; kedua: bank tersebut sudah sesuai dengan prinsip syariah sebanyak 3 orang dengan persentase 10%; ketiga: biaya penyimpanan lebih murah sebanyak 2 orang dengan persentase 6,7%.
3. Faktor yang mempengaruhi tidak berminatnya nasabah. Yaitu pertama: barang yang dimiliki jumlahnya sedikit sebanyak 7 orang dengan persentase 23,3%; dan kedua: lebih mudah menyimpan di rumah sebanyak 6 orang dengan persentase 20%.

## **B. Saran-saran**

1. Hendaknya pihak Bank Kalsel Syariah Cabang Banjarmasin agar melakukan sosialisai terhadap produk *Safe Deposit Box* (SDB) dan lebih menambah jumlah *Safe Deposit Box* (SDB) pada bank tersebut melihat dari banyaknya minat nasabah.
2. Bagi peneliti selanjutnya, dianjurkan meneliti tingkat kepuasan nasabah terhadap produk *Safe Deposit Box* (SDB) pada Bank Kalsel Syariah Cabang Banjarmasin, agar bank syariah lebih meningkatkan lagi pelayanannya.