

**MANAJEMEN PEMASARAN JASA PENDIDIKAN  
PADA LEMBAGA PENDIDIKAN ISLAM  
(STUDI KASUS PADA SEKOLAH DASAR ISLAM  
TERPADU UKHUWAH BANJARMASIN)**

**TESIS**

Diajukan kepada Universitas Islam Negeri (UIN) Antasari  
Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan  
Menyelesaikan Program Magister  
Manajemen Pendidikan Islam

Oleh:  
**Hernawati**  
**NIM. 1622530196**



**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI  
PASCASARJANA  
PROGRAM STUDI MANAJEMEN PENDIDIKAN ISLAM  
Tahun 2018 M/1439 H**

## **PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Hernawati  
NIM : 1622530196  
Tempat/Tgl.Lahir : Jakarta/ 30 Oktober 1967  
Program Studi : Manajemen Pendidikan Islam

menyatakan dengan sebenarnya bahwa tesis saya yang berjudul: "Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan Pada Lembaga Pendidikan Islam (Studi Kasus Pada Sekolah Dasar Islam Terpadu Ukhuduh Banjarmasin)" adalah benar-benar karya saya, kecuali kutipan yang disebut sumbernya. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa tesis ini bukan hasil karya asli saya atau merupakan hasil plagiasi, saya bersedia menerima sanksi akademik sesuai ketentuan yang berlaku.

Demikin surat pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya.

Banjarmasin, 05 Maret 2018

Yang membuat pernyataan,



Hernawati

PENGAKUAN TESIS

**PERSETUJUAN TESIS**

MANAJEMEN PEMASARAN JASA PENDIDIKAN

**MANAJEMEN PEMASARAN JASA PENDIDIKAN  
PADA LEMBAGA PENDIDIKAN ISLAM  
(STUDI KASUS PADA SEKOLAH DASAR ISLAM  
TERPADU UKHUWAT HABIBURRAHMAN BANJARMASIN)**

DIPERSEMBAHKAN DAN DISUSUN OLEH

Yang dipersembahkan dan disusun oleh:

**Hernawati  
NIM. 1622530196**

Telah Disetujui Pada Dewan Pengaji

Telah disetujui oleh Dosen Pembimbing untuk  
dapat diajukan kepada Dewan Pengaji

Pembimbing I

Prof. Dr. H. Mahyudin Barni, M.Ag

Tanggal, Maret 2018

Pembimbing II

Dr. H. Husnul Yaqin, M.Ed

Tanggal, Maret 2018

**PENGESAHAN TESIS**

**MANAJEMEN PEMASARAN JASA PENDIDIKAN**

**PADA LEMBAGA PENDIDIKAN ISLAM**

**(STUDI KASUS PADA SEKOLAH DASAR ISLAM)**

**TERPADU UKHUWAH BANJARMASIN**

DIPERSEMBAHKAN DAN DISUSUN OLEH

**Hernawati**

**NIM. 162530196**

Telah Diajukan Pada Dewan Pengaji

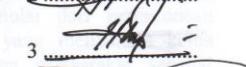
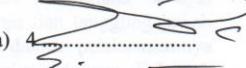
Pada Hari Jum'at Tanggal 16 Maret 2018

**Dewan Pengaji**

**NAMA**

- |   |   |   |  |
|---|---|---|--|
| 1. Prof. Dr. H. Syaifuddin Sabda, M. Ag (Ketua/Anggota) | 2. Prof. Dr. H. Mahyudin Barni, M. Ag (Anggota) | 3. Dr. H. Husnul Yaqin, M. Ed (Anggota) | 4. Dr. Ahmad Juhaidi, S. Ag, M. Pd. I (Sekretaris/Anggota) |
|---|---|---|--|

**TANDATANGAN**

1.   
2.   
3.   
4. 

Mengetahui,



Prof. Dr. H. Syaifuddin Sabda, M. Ag

## ABSTRAK

Hernawati: *Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan Pada Lembaga Pendidikan Islam (Studi Kasus Pada Sekolah Dasar Islam Terpadu Ukhuhwah Banjarmasin)*, Pembimbing I: Prof. Dr. H. Mahyuddin Barni, M.Ag, dan II: Dr. H. Husnul Yaqin, M. Ed. Tesis, Program Studi Manajemen Pendidikan Islam, pada Pascasarjana UIN Antasari Banjarmasin, (2017).

Kata kunci : Manajemen, Pemasaran, Jasa Pendidikan, Lembaga Pendidikan Islam

Lembaga-lembaga pendidikan Islam masih dihadapkan pada berbagai persoalan, mulai dari rumusan tujuan pendidikan yang kurang sejalan dengan tuntutan masyarakat, persoalan guru, metode, kurikulum, tujuan dan sebagainya. Upaya untuk mengatasi masalah tersebut masih terus dilakukan dengan berbagai upaya, seperti penataran guru, pelatihan tenaga pengelola kependidikan dan lain sebagainya terus dilakukan, namun masalah pendidikan terus bermunculan seperti yang dilakukan SDIT Ukhuhwah Banjarmasin. Upaya untuk memperbaiki kondisi kependidikan, perlu dilihat dari berbagai aspek, di antaranya, sumber daya manusia (SDM), masih kurangnya praktik nyata yang benar serta penjabaran dari berbagai aturan Islam, memanajerial, dan sebagainya.

Jenis penelitian ini adalah penelitian lapangan (*field research*) dengan menggunakan pendekatan kualitatif. Selanjutnya data dianalisis menggunakan metode deskriptif. Analisis melalui reduksi data yang diperoleh di lapangan dirangkum dengan memilih hal-hal yang pokok serta disusun secara lebih sistematis.

Temuan dalam penelitian ini bahwa manajemen pemasaran jasa pendidikan yang dilakukan di SDIT Ukhuhwah dimulai dari perencanaan (*planning*) yang di opiniakan oleh anggota yayasan yang melibatkan ketua yayasan, direktur, kepala sekolah, dewan guru dan masyarakat sebagai *stakeholder*. Kepala sekolah menentukan pembagian tugas dan tanggung jawab kepada para guru, dan staff yang terpilih. Adapun dalam pelaksanaannya dilakukan oleh semua pihak SDIT terutama guru dan siswa dengan di bawah pimpinan ketua yayasan. Kemudian pengawasan (*controlling*) dilakukan pihak kepala sekolah dengan memberikan saran, dan evaluasi yang dilakukan setiap selesai pekerjaan, Analisis yang digunakan oleh SDIT Ukhuhwah dalam menetapkan strategi pemasaran jasa pendidikan, yaitu analisis SWOT karena selalu memperhatikan kekuatan, kelemahan, peluang, dan tantangan dari setiap tindakan pemasaran yang dilakukan yang disesuaikan dengan kebutuhan dan kemampuan lembaga dan mengupayakan peningkatan mutu lembaga sebagai wujud dari tujuan yang diinginkan.

## **ABSTRACT**

Hernawati: *Marketing Service Management Education At Islamic Education Institution (Case Study In Integrated Islamic Primary School Ukhuhwah Banjarmasin)*, Advisor I: Prof. Dr. H. Mahyuddin Barni, M. Ag, and II: Dr. H. Husnul Yaqin, M. Ed. Thesis, Islamic Education Management Studies Program, Postgraduate UIN Antasari Banjarmasin, (2017).

**Keywords:** Management, Marketing, Educational Services, Islamic Educational Institutions

The institutions of Islamic education are still faced with various problems, ranging from the formulation of educational goals that are less in line with the demands of society, teacher issues, methods, curriculum, goals and so forth. Efforts to overcome these problems are still carried out with various efforts, such as teacher upgrading, training of educational personnel and so on continue, but education problems continue to emerge as did SDIT Ukhuhwah Banjarmasin, to improve educational conditions, needs to be viewed from various aspects, among others, human resources (HR), the lack of real practice is correct and the elaboration of various Islamic rules, managerial, and so forth.

This type of research is field research (field research) by using qualitative approach. Furthermore, the data were analyzed using descriptive method. The analysis through the reduction of data obtained in the field is summarized by selecting the main points and arranged in a more systematic manner.

The findings in this study that the management of education services marketing conducted at SDIT Ukhuhwah started from planning which was expressed by the foundation members which involve the chairman of the foundation, director, principal, teacher board and community as stakeholders. The principal determines the distribution of tasks and responsibilities to the teachers, and the selected staff. The implementation is done by all parties SDIT especially teachers and students with under the leadership of the foundation chairman. Then the controlling done by the principal by giving suggestion, and evaluation done every finished job, analysis used by SDIT Ukhuhwah in determining education service marketing strategy, that is SWOT analysis because always pay attention to strength, weakness, opportunity, and challenge from every marketing actions undertaken tailored to the needs and abilities of the institution and strives to improve the quality of the institution as a manifestation of the desired objectives.

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الْحَمْدُ لِلَّهِ رَبِّ الْعَالَمِينَ الصَّلَاةُ وَالسَّلَامُ عَلَى رَسُولِ اللَّهِ صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ وَعَلَى آلِهِ وَاصْحَابِهِ  
اجْعَيْنَ وَمَنْ تَبَعَّهُمْ إِلَى يَوْمِ الدِّينِ امَّا بَعْدُ

Alhamdulillah segala puji dan syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah Swt. yang telah memberikan limpahan rahmat dan nikmat yang tidak terhingga, sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini. Shalawat dan salam semoga selalu tercurah keharibaan baginda nabi Muhammad Saw. kepada keluarga dan sahabat beliau sampai akhir zaman.

Berkat rahmat dan kasih sayang yang diberikan Allah Swt. akhirnya penulis dapat menyelesaikan tesis yang berjudul “Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan Pada Lembaga Pendidikan Islam (Studi Kasus Pada Sekolah Dasar Islam Terpadu Ukuwah Banjarmasin)”.

Penulisan tesis ini bertujuan untuk memenuhi salah satu persyaratan untuk menyelesaikan Program Magister pada Program Studi Manajemen Pendidikan Islam Pascasarjana UIN Antasari Banjarmasin. Penulis menyadari bahwa dalam penulisan tesis ini masih terdapat kekurangan dan kelemahan. Hal ini disebabkan oleh kemampuan dan pengetahuan penulis yang masih terbatas. Namun penulis sudah berusaha semaksimal mungkin untuk memberikan yang terbaik. Dengan segala kerendahan hati, penulis menerima saran dan kritik dari berbagai pihak demi kesempurnaan tulisan ini.

Penelitian dan penulisan tesis ini tidak dapat terselesaikan tanpa bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, baik berupa bimbingan, dukungan dan motivasi sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini. Sebagai rasa hormat dan syukur, ucapan terima kasih penulis ucapkan kepada:

1. Prof.Dr.H.Syaifuddin Sabda, M.Ag sebagai Direktur Program Pascasarjana UIN Antasari Banjarmasin yang telah menerima tesis ini hingga menyetujuinya untuk dimunaqasyahkan.
2. Prof.Dr.H.Mahyuddin Barni, M.Ag sebagai Dosen Pembimbing I yang telah banyak memberikan petunjuk, arahan, bimbingan, dan motivasi kepada penulis dalam menyusun dan menyelesaikan tesis ini.
3. Dr.H.Husnul Yaqin, M.Ed sebagai Dosen Pembimbing II, yang telah banyak memberikan petunjuk, arahan, bimbingan, dan motivasi kepada penulis dalam menyusun dan menyelesaikan tesis ini.
4. Seluruh Dosen Prodi Manajemen Pendidikan Islam Pascasarjana yang telah memberikan pengalaman dan ilmu yang banyak kepada penulis.
5. Seluruh staf dan karyawan Pascasarjana UIN Antasari Banjarmasin yang telah memberikan pelayanan dengan baik kepada peneliti selama studi.
6. Seluruh Guru dan Staf SDIT Ukhwah Banjarmasin yang telah banyak membantu dan memberikan informasi dalam penggalian data tesis ini sehingga tesis ini dapat diselesaikan.
7. Orang tua penulis, dan seluruh keluarga yang telah memberikan bantuan moril, materil, serta motivasi, dukungan, dan doa dalam menyelesaikan tesis ini.

8. Kepada semua teman dan sahabat mahasiswa Prodi Manajeman Pendidikan Islam UIN Antasari, yang senantiasa memberikan bantuan moril dan materil serta motivasi, dukungan, dan doa dalam menyelesaikan tesis ini.
9. Semua pihak yang turut berpartisipasi memberikan motivasi, bantuan, dan saran sehingga tesis ini dapat terselesaikan dengan baik.

Hanya ucapan terima kasih yang tak terhingga yang penulis sampaikan kepada semua pihak yang telah memberikan bantuannya. Semoga bantuan dan doanya kepada penulis dapat menjadi catatan amal kebaikan di sisi Allah Swt. Akhirnya, mudah-mudahan tesis ini bermanfaat bagi penulis khususnya, bagi pembaca pada umumnya, dan bagi peneliti baru yang meneliti lebih dalam lagi pada masalah yang serupa. Semoga Allah Swt. senantiasa melimpahkan rahmat dan ridha-Nya dalam kehidupan kita. Amin.

Banjarmasin, Maret 2018  
Penulis,

## **PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA**

Transliterasi yang dipakai dalam pedoman penulisan tesis ini adalah pedoman transliterasi Arab-Indonesia berdasarkan Pedoman Penulisan Tesis Program Pascasarjana UIN Antasari Banjarmasin Tahun 2016 yang merujuk pada Surat Keputusan bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia tanggal 22 Januari 1988.

- |                 |            |
|-----------------|------------|
| 1. ا : A        | 16. ب : Th |
| 2. ب : B        | 17. ظ : Zh |
| 3. ت : T        | 18. ع : ‘  |
| 4. ث : Ts       | 19. خ : Gh |
| 5. ج : J        | 20. ف : F  |
| 6. ح : <u>H</u> | 21. ق : Q  |
| 7. خ : Kh       | 22. ك : K  |
| 8. د : D        | 23. ل : L  |
| 9. ذ : Dz       | 24. م : M  |
| 10. ر : R       | 25. ن : N  |
| 11. ز : Z       | 26. و : W  |
| 12. س : S       | 27. ه : H  |
| 13. ش : Sy      | 28. ئ : ‘  |
| 14. ص : Sh      | 29. ي : Y  |

### Mad dan Diftong:

- |                    |       |            |
|--------------------|-------|------------|
| 1. Fathah Panjang  | : Â/â | 4. او : Aw |
| 2. Kasrah Panjang  | : Î/î | 5. اي : Ay |
| 3. Dhammah Panjang | : Û/û |            |

Catatan:

1. Konsonan yang bersyaddah ditulis dengan rangkap  
Misalnya; ربنا ditulis *rabbanâ*
2. Vokal panjang (*mad*):  
*Fathah* (baris di atas) ditulis *â*, *kasrah* (baris di bawah) ditulis *î*, serta *dhammah* (baris di depan) ditulis dengan *Û*. Misalnya; القارعة ditulis *al-qâri'ah*, المساكين المفحون ditulis *al-masâkîn al-mufâihu*.
3. Kata sandang *alif+lam* (ال)  
Bila diikuti oleh huruf qamariyah ditulis *al*, misalnya; الكافرون ditulis *al-kâfîrun*. Sedangkan bila diikuti oleh huruf syamsiyah, huruf *lam* diganti dengan huruf yang mengikutinya, misalnya; الرجال ditulis *ar-rijâl*.
4. Ta' *marbûthah* (ة)  
Bila terletak diakhir kalimat, ditulis *h*, misalnya; البقرة ditulis *al-baqarah*. Bila ditengah kalimat ditulis *t*, misalnya; زكاة المال ditulis *zakât al-mâl*, atau سورة النساء ditulis *sûrat al-Nisâ*.
5. Penulisan kata dalam kalimat dilakukan menurut tulisannya, misalnya; وهو ditulis *wa huwa khair ar-Râziqîn*.

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN .....	ii
PERSETUJUAN TESIS .....	iii
PENGESAHAN TESIS .....	iv
ABSTRAK BAHASA INDONESIA .....	v
ABSTRAK BAHASA INGGRIS .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA .....	x
DAFTAR ISI .....	xii
DAFTAR TABEL .....	xiv
BAB I            PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Fokus Penelitian .....	12
C. Tujuan Penelitian .....	12
D. Kegunaan Penelitian .....	13
E. Definisi Operasional .....	13
F. Penelitian Terdahulu .....	15
G. Sistematika Penulisan .....	20
BAB II          KERANGKA TEORETIS	
A. Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan .....	22
1. Definisi Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan .....	22
2. Fungsi Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan .....	30
3. Strategi Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan .....	41
4. Penggunaan Bauran Pemasaran dalam Pemasaran Jasa Pendidikan .....	56
B. Konsep Sekolah Islam Terpadu .....	73

a. . . Karakteristik Sekolah Islam Terpadu .....	75
2... Kurikulum Sekolah Islam Terpadu .....	80
C. Kerangka Pemikiran .....	89
<b>BAB II METODE PENELITIAN</b>	
A. Jenis dan Pendekatan Penelitian .....	91
B. Lokasi Penelitian .....	92
C. Data dan Sumber Data .....	92
D. Teknik Pengumpulan Data .....	93
E. Analisis Data .....	94
F. Pengecekan Keabsahan Data .....	95
<b>BAB IV PAPARAN DATA DAN ANALISIS</b>	
A. Gambaran Umum SDIT Ukhuwah Banjarmasin .....	96
B. Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan SDIT Ukhuwah. 119	119
C. Kekuatan, Kelemahan, Peluang Dan Tantangan Pemasaran Jasa Pendidikan Pada SDIT Ukhuwah Banjarmasin.....	126
D. Analisis Data Manajemen Pemasaran Jasa Pendidikan SDIT Ukhuwah .....	151
E. Analisis Data Kekuatan, Kelemahan, Peluang, Dan Tantangan Jasa Pemasaran SDIT Ukhuwah.....	155
<b>BAB V PENUTUP</b>	
A. Simpulan .....	157
B. Saran-Saran .....	160
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	160
<b>LAMPIRAN .....</b>	165
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP .....</b>	205