

PEDOMAN WAWANCARA KOPERASI SIMPAN PINJAM SYARIAH BMT UGT SIDOGIRI CABANG PEMBANTU KUMAI

1. DATA INFORMAN

- a. Nama** :
- b. Jenis Kelamin** :
- c. Agama** :
- d. Umur** :
- e. Pendidikan** :
- f. Alamat** :
- g. Jabatan** :

2. DATA PERTANYAAN

1. Darimana Bapak/Ibu mendapatkan dana untuk bmt dan disalurkan kepada masyarakat?
2. Produk apa saja yang ada di BMT yang Bapak/Ibu kelola?
3. Apakah ada produk inti dari BMT? Jika ada apa saja produknya?
4. Bagaimana Bapak/Ibu merencanakan dalam memasarkan produk BMT kepada masyarakat?
5. Setelah produk yang lama telah dipasarkan/dikenalkan kepada Bapak/Ibu tetapi ada lagi datang produk yang baru. Jadi apakah Bapak/Ibu memasarkan kepada konsumen yang lama atau mencari kepada konsumen yang baru?
6. Bagaimana strategi Bapak/Ibu dalam menawarkan produk bmt kepada masyarakat?
7. Strategi apa saja yang Bapak/Ibu gunakan agar bisa masyarakat meminjam dana di koperasi BMT?
8. Bagaimana Bapak/Ibu mempromosikan produk BMT kepada masyarakat?
9. Apakah ada syarat-syarat tertentu bagi masyarakat untuk meminjam dana BMT?
10. Bagaimana Bapak/Ibu menyalurkan dana kepada masyarakat setelah syarat-syarat dari BMT tersebut telah dipenuhi oleh masyarakat?
11. Apakah dana BMT yang dipinjam oleh masyarakat mempunyai kriteria tertentu (PNS, Swasta, Pedagang) dengan dana yang ingin di pinjam oleh masyarakat?
12. Apakah ada biaya administrasi bagi masyarakat yang meminjamkan dari dana BMT?

13. Apakah ada patokan dan kisaran dana dari biaya administrasi dana BMT yang di pinjam oleh masyarakat?
14. Berapa target bagi bmt perbulanya untuk mendapatkan nasabah yang meminjam dana dari BMT?
15. Seandainya target yang didapatkan oleh karyawan BMT dari jumlah nasabah yang diinginkan apakah ada penghargaan dari Koperasi?
16. Seandainya target tidak didapatkan oleh karyawan BMT dari jumlah nasabah yang diinginkan apakah ada sanksinya?
17. Menurut Bapak/ibu apakah ada kendala dalam memasarkan produk pembiayaan mudharabah kepada pedagang pasar?
18. Bagaimana Bapak/Ibu mengatasi masyarakat yang tidak membayar tagihan koperasi setiap bulannya?
19. Seandainya masyarakat tidak mampu membayar utangnya di koperasi, apakah jaminan yang diserahkan oleh nasabah secara otomatis diambil oleh pihak koperasi?

PEDOMAN WAWANCARA PEDAGANG PASAR CEMPAKA KUMAI

1. DATA INFORMAN

- h. Nama** :
- i. Jenis Kelamin** :
- j. Agama** :
- k. Umur** :
- l. Pendidikan** :
- m. Alamat** :
- n. Pekerjaan** :

2. DATA PERTANYAAN

1. Sejak berapa lama bapak/ibu mengenal koperasi BMT UGT Sidogiri yang menawarkan pinjaman uang?
2. Produk apa yang ditawarkan BMT UGT Sidogiri kepada bapak/ibu?
3. Mengapa bapak/ibu tertarik untuk meminjam dana kepada koperasi simpan pinjam syariah?
4. Apakah ada syarat-syarat tertentu untuk meminjam dana dari koperasi BMT UGT Sidogiri yang diajukan kepada bapak/ibu?
5. Berapa lama bapak/ibu telah menggunakan produk jasa mudharabah yang telah bapak/ibu gunakan?
6. Apakah ada keuntungan yang bapak/ibu dapatkan dari BMT UGT Sidogiri?
7. Apakah bapak/ibu tidak pernah telat membayar angsuran perbulannya kepada koperasi BMT UGT Sidogiri?
8. Seandainya bapak/ibu telat membayar angsuran perbulannya di BMT UGT Sidogiri apakah ada keringan maupun saksi dari pihak koperasi?
9. Apakah dana yang dipinjam di BMT tergantung dari pekerjaan bapak/ibu atau sesuai dengan danan yang kita inginkan?
10. Menurut bapak/ibu apakah ada kendala dalam meminjamkan dana kepada BMT UGT Sidogiri?
11. Apakah setiap bulannya ada event hadiah dari BMT UGT Sidogiri?
12. Semenjak bapak/ibu meminjam dana di BMT apakah pernah mendapat hadiah dari koperasi?
13. Apakah ada kendala bapak/ibu meminjam dana di BMT?



Sertifikat Prestasi Kinerja Keuangan
Tahun buku 2011



Kantor Koperasi Simpan Pinjam Syariah
BMT UGT Sidogiri Cabang Pembantu
Kumai



Pasar Cempaka Kumai



Kegiatan Transaksi Pembiayaan Modal
Usaha Barokah



Proses melakukan penagihan dan
menabung melalui aplikasi Mobile UGT
Sidogiri



Wawancara dengan AO (Account Officer)
bapak Yunus



Wawancara dengan bagian AOAP
(Account Officer Analisis Pembiayaan)
bapak Muhammad Jumairi



Wawancara dengan bagian Kasir bapak
Abdulloh



Ruangan kantor Koperasi Simpan Pinjam
Syariah UGT Sidogiri Cabang Kumai



Wawancara dengan ibu Siti Nurbainawati



Wawancara dengan ibu Qomariah



Wawancara dengan bapak Muhammad Yatim



Wawancara dengan ibu Masriyah



Wawancara dengan ibu Sawiyah



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimall@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHAIRUDIN SEPTIAN

NIM : 140150194

Jurusan : Ekonomi Syariah

Judul Skripsi : Analisis Strategi Operasi Simpan Pinjam Syariah

U&T Sidogiri Dalam memasarkan produk pembiayaan

mudharabah kepada pedagang Pasar Comataci Kemari

Pembimbing I : Dr. H. M. Hanafiah, M. Hum

Pembimbing II : HARTI Paulidi Asnawi, Lc., M. Si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>1. Latar Belakang di sam. pormaku / di partitiki dg manggambar ada apa di balik masalah ini, sehingga perlu di ulik.</p> <p>2. Tujuan penelitian partegas suba apa di ingika f 24 2018 cy</p>	<p>- Analisis penting — & sen dg teori yg relevan - pasar atau place ? - Produk - sistem asuransi / sim? — - kendala internal & eksternal m-1-18 sp</p>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHAIRUDIN SEPTIAN
NIM : 1401150194
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Analisis Strategi Koperasi Simpan Pinjam Syariah
UGT Sidogiri Dalam Memasarkan Produk
Pembayaran Mudharabah kepada Pedagang
Pasar Campuran Kuran
Pembimbing I : Dr. H. M. Hanafrah M. Hum
Pembimbing II : H. Aris Fauzidi Asnawi L.C., M.Si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>1. Teori yang digunakan tersebut dengan rumus, hukum yang di gunakan</p> <p>2. Metodologi dijelaskan apakah perlu sampling, waktu dsb.</p> <p>fauzidi 09</p>	

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 8777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHAIRULIN SEPTIAN
NIM : 1401150194
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Analisis Strategi Koperasi Simpan Pinjam Syariah UGT Sidogiri Dalam Memasarkan Produk Pembiayaan Mudharabah kepada Pedagang Pasar Cempaka Kumai
Pembimbing I : Dr. H. M. Hanafiah M. Hum
Pembimbing II : Haris Fauzi Asnawi Lc. M. Si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>Data penelitian dan Analisis :</p> <ul style="list-style-type: none">- Data lengkap sesuai yang diinginkan- Setelah di Analisis- Analisis di serikan <p>f 15/10/2018</p>	<p>Analisis dipertigun dg mengumpul landas teori</p>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHALMUDIN SEPTIAN
NIM : 1401150194
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Analisis Strategi Operasi Simpan Pinjam Syariah UGT Sidoarjo Dalam Memanfaatkan produk pembiayaan Mudharabah Kepala Pedagang Pasar Compaia Kunwi
Pembimbing I : Dr. H. M. Hanafiah M. Hum
Pembimbing II : Harris Fauzidi Asnawi, Lc, M.Si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>Analisis : Menjelaskan tentang dengan teori yang digunakan.</p> <p>f 07 " "</p>	<p>- Untuk analisis manajemen - Faktor ekonomi & dimensinya</p> <p>11/11/15</p>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHAIRUDIN SEPTIAN
NIM : 1401150194
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Analisis Strategi Koperasi Simpan Pinjam Syariah
UGT Sidogiri Dalam memasarkan produk
Pembiayaan Mudharabah kepada Pedagang Pasar
Comana Kumai
Pembimbing I : Dr. H. M. Hanafiah M. Hum
Pembimbing II : Haris Fauzidi Asnawi Lc. M.Si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>1. Perhatikan Teknik penulisan dan sesuaikan dengan pedoman yang ada.</p> <p>2. Perhatikan dan Susun kembali</p> <p>3. Abstrak menggunakan ini singkat saja / pendirian</p> <p>f 14 / 11 2018</p>	<p>Langit</p> <p>15/11/18</p> <p>So</p>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : CHAIRUDIN SEPTIAN
NIM : 1401150194
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Analisis Strategi Korporasi Simpan Pinjam Syariah UGT Sidogiri Dalam Memasarkan Produk Pembiayaan Muallamah kepada Pelayang Pasar Komplek Kumen
Pembimbing I : Dr. H.M. Hanafiah M. Hum
Pembimbing II : Harris Fauzidi Asnawi .Lc M.si

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>Selujun untuk di - ajukan pada bidang skrip si Muallamah</p> <p><i>[Signature]</i></p> <p>17 11 2018</p>	<p>acc</p> <p><i>[Signature]</i></p>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Chairudin Septian
Tempat tanggal lahir : Kumai, 15 September 1995
Jenis Kelamin : Laki-laki
Status Perkawinan : Belum Menikah
Agama : Islam
Alamat : Jl. Annur RT05 RW02 Kumai Hulu,
Kelurahan Kumai Hulu, Kecamatan
Kumai, Kabupaten Kotawaringin Barat,
Provinsi Kalimantan Tengah
Pendidikan : TK Pertiwi Kumai
: SDN 2 Kumai Hulu
: SMPN 1 Kumai
: SMAN 1 Kumai
: UIN Antasari Banjarmasin
Orang Tua
Ayah : Komarudin (Alm)
Pekerjaan : Swasta
Ibu : Hana Rohaida
Pekerjaan : Pegawai Negeri Sipil
Alamat : Jl. Annur RT05 RW02 Kumai Hulu,
Kelurahan Kumai Hulu, Kecamatan
Kumai, Kabupaten Kotawaringin Barat,
Provinsi Kalimantan Tengah
Pengalaman Organisasi : KAMMI UIN Antasari Banjarmasin
: IMM UIN Antasari Banjarmasin
: UKM BD Taekwondo UIN Antasari
Saudara : 3

Banjarmasin, 28 Desember 2018

Chairudin Septian