STRATEGI DIFERENSIASI PRODUK KEDAI CERITA KOPI UNTUK MENARIK MINAT KONSUMEN

SKRIPSI

OLEH HELMIYAH



UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN 2019 M/1441 H

STRATEGI DIFERENSIASI PRODUK KEDAI CERITA KOPI UNTUK MENARIK MINAT KONSUMEN

SKRIPSI

Diajukan kepada Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam untuk Memenuhi Sebagian Syarat Guna Mencapai Gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi Islam

> OLEH: HELMIYAH 1501151146

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM JURUSAN EKONOMI SYARIAH BANJARMASIN 2019 M/1441 H

PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama

: Helmiyah

NIM

: 1501151146

Tempat/Tgl. Lahir : Banjar, 18 Juli 1995

Jurusan

: Ekonomi Syariah

Fakultas

: Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari

Banjarmasin

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi yang saya tulis ini benar-benar merupakan karya saya sendiri, bukan merupakan pengambilalihan tulisan atau pikiran orang lain yang saya akui sebagai tulisan atau pikiran saya sendiri. Jika di kemudian hari terbukti ia merupakan duplikat, tiruan, plagiat atau dibuat oleh orang lain secara keseluruhan atau sebagian besar, maka skripsi dan gelar yang diperoleh karenanya batal demi hukum.

Banjarmasin, 10 Oktober 2019

Yang membuat pernyataan,

Tanda tangan

Helmiyah

PERSETUJUAN

Skripsi yang berjudul : Strategi Diferensiasi Produk Kedai Cerita Kopi

Untuk Menarik Minat Konsumen

Ditulis oleh : Helmiyah NIM : 1501151146

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Islam

Program : Strata Satu (S-1)
Jurusan : Ekonomi Syariah
Tahun Akademik : 2019-2020

Tempat dan tanggal lahir : Banjar, 18 Juli 1995

Alamat : Jln. Dharma Bakti VF Blok V No 95 RT 20

Setelah diteliti dan diadakan perbaikan sepenuhnya, kami dapat menyetujuinya untuk dipertahankan di depan Sidang Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin.

Banjarmasin, 07 Oktober 2019

Pembimbing II

.

<u>Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI.</u> NIP. 196006091988031003

Pembimbing

CH W

Rohana Faridah, SE., MM. NIP. 19780427 200901 2 010

Mengetahui

Ketua Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin,

Rehana Faridah, SE., MM. NIP. 19780427 200901 2 010

PENGESAHAN

Skripsi yang berjudul " Strategi Diferensiasi Produk Kedai Cerita Kopi Untuk Menarik Minat Konsumen", ditulis oleh Helmiyah, telah diujikan dalam Sidang Tim Penguji Skripsi Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin pada:

Hari

: Selasa

Tanggal

: 17 Desember, 2019

Dinyatakan LULUS dengan predikat: A

Dekan Fakultas Ekonomi dan

Bisnis Islam

UIN Antasari Banjarmasin

Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI NIP. 19600609 198803 1 003

Tim Penguji

-	Tim Penguj	L ₁		
	Nama	Tanda Tangan		
1	Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI (Ketua)	1.		
2	Erisa Nilasari, MP (Anggota)	2.		
3	Rohana Faridah, SE, MM (Anggota)	3. Runt		
4	Yusuf Azhari, SE,ME (Anggota)	4 Hur.		

ABSTRAK

Helmiyah, 2019. Strategi Diferensiasi Produk Kedai Cerita Kopi untuk MenarikMinat konsumen. Skripsi, Program Studi Ekonomi Syariah, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam. Pembimbing: (I) Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI, (II) Rohana Faridah. SE.,MM.

Kata Kunci: Strategi, Diferensiasi, Produk, Minat Konsumen

Skripsi ini mengangkat permasalahan mengenai strategi diferensiasi produk kedai cerita kopi untuk menarik minat konsumen. Penelitian ini dilatar belakangi berdasarkan fenomena kompetisi bisnis, terutama dalam perindustrian kopi yang menuntut setiap pelaku usaha untuk mampu bersaing dalam pasar sehingga mampu bertahan dan unggul dalam kancah persaingan, Kedai Cerita Kopi dalam mengunggulkan produknya menggunakan strategi diferensiasi yaitu membedakan produknya dengan produk sejenis yang ada di Kota Banjarmasin untuk menarik minat konsumen.

Penelitian ini merupakan penelitian lapangan (*field research*) dengan pendekatan kualitatif, penelitian ini berlokasi di Jalan Banua Anyar No.88 RT.06 RW.01 kelurahan Banua Anyar Kecamatan Banjarmasin Timur Kota Banjarmasin Provinsi Kalimantan Selatan. Teknik pengumpulan data yang digunakan adalah observasi, wawancara dan dokumentasi. Sumber data berasal dari pemilik Kedai Cerita Kopi dan konsumen yang berkunjung ke Kedai Cerita Kopi.

Melalui teknik analisis kualitatif, penelitian ini menghasilkan temuan,bahwa strategi diferensiasi yang digunakan Cerita Kopi adalah seperti selalu berinovasi setiap bulan terhadap menu *latte art*, dan melakukan penggorengan kopi dikedai sendiri. Adapun faktor yang mempengaruhi konsumen berkunjung ke kedai Cerita Kopi meliputi kualitas produk, harga yang murah,dan pelayanan yang baik.

MOTO

"Kesuksesan adalah milik mereka yang berusaha"

PERSEMBAHAN



Kupersembahkan dengan segenap cinta dan doa Karya yang sedarhana ini untuk:

> Bapak dan Ibu tercinta, Kakak-kakaku tersayang, Teman Terbaik dalam Hidup

Yang selalu memberikan doa, semgat dan kasih sayang Yang tulus dan tiada ternilai besarnya Terima kasih...

PEDOMAN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA

Transliterasi kata Arab ke dalam huruf Latin dalam skripsi ini berpedoman pada Surat Keputusan Bersama Menteri Agama dan Menteri Pendidikan dan Kebudayaan Republik Indonesia Tanggal 22 Januari 1988 Nomor 157/1987 dan 0593/1987.

1. Konsonan Tunggal

Huruf Arab	Nama	Huruf Latin	Nama
1	Alif	tidak dilambangkan	tidak dilambangkan
ب	Ba'	В	Be
ت	Ta'	T	Te
ث	Ġа'	Ś	es (dengan titik di atas)
₹	Jim	J	Je
۲	Ḥa'	Ĥ	ha (dengan titik di bawah)
Ċ	Kha'	Kh	ka dan ha
7	Dal	D	De
ذ	Żal	Ż	zet (dengan titik di atas)
ر	Ra'	R	Er
ز	Zai	Z	Zet
س	Sin	S	Es
ش	Syin	Sy	es dan ye
ص	Şad	Ş	es (dengan titik di bawah)
ض	Дad	Ď	de (dengan titik di bawah)
ط	Ţa'	Ţ	te (dengan titik di bawah)
ظ	Żа'	Ż	zet (dengan titik di bawah)
ع	'Ain	4	koma terbalik di atas
غ	Ghain	G	ge
ف	Fa'	F	Ef
ق	Qaf	Q	Qi
শ্র	Kaf	K	Ka

J	Lam	L	'el
م	Mim	M	'em
ن	Nun	N	'en
و	Wau	W	We
٥	Ha'	Н	На
۶	Hamzah	1	Apostrof
ي	Yā'	Y	Ye

ζ.	ي	Yā'	Y		Ye		Ye		
2. Ko	nsonai	ı rangkap k	arena syadd	ah dit	ulis rans	gkap			
	Ditulis متعقین		•	muta'aqqin					
	ىدة	c	Di	tulis			ʻidda	h	
	'marb ı Apab	u tah ila dimatika	n ditulis h.						
	بة	هد	Di	tulis			Hibba	h	
	ۣیة	جز	Di	tulis			Jizyal	h	
	dalan dikeh Bila maka	n bahasa In endaki lafal	an kata sand an h.	erti s	salat, zal	kat dan s	ebagaii kedua	nya, ke	cuali isah,
b)	-	ila ta' mar nah ditulis t.	butah hidup	atau	dengan	harakat,	fatha,	kasrah	dan
	لفطر	زكاة ا	D	itulis		Z	Zakātul-	-fitri	
4. Vo	kal Pe	ndek.							
_			Kasrah		Ditulis			I	
<u>-</u>			Fathah		Ditulis			\boldsymbol{A}	
3		Ι	Dammah		Ditulis			U	

5. Vokal Panjang

1. Fathah + alif - Ditulis ā - jāhiliyyah

جا هلية

2. Fathah+ ya'mati - Ditulis ā- yas'ā

يسعى

3. Kasrah + ya'mati - Ditulis I - karim

کر ہم

4. Dammah + wawu mati - Ditulis û - furud

فروض

6. Vokal Rangkap

1. Fathah + ya' mati - Ditulis ai- Bainakum

بينكم

2. Fathah + wawu mati - Ditulis au- *Qaulun*

قول

7. Vokal pendek yang berurutan dalam satu kata dipisahkan dengan apostrof

a ditulis a a ditum أانتم Ditulis u diddah

Ditulis la 'in syakartum

- 8. Kata sandang alif + lam
 - a) Apabila diikuti huruf Qomariyyah ditulis dengan menggunakan huruf "al".

القران

Ditulis

al-Qur'ān

القياس

Ditulis

al-Qiyās

b) Apabila dikuti huruf Syamsiyyah ditulis dengan menggunakan huruf Syamsiyyah yang mengikutinya, dengan menghilangkan huruf "al"nya.

السماء

Ditulis

as-Samā

الشمس

Ditulis

asy-Syams

9. Penulisan kata-kata dalam rangkaian kalimat

الفروض كالفروض Ditulis Zawi al-furud atau Zawil furud ahl as-sunnah atau أهل السنة ahlussunnah

KATA PENGANTAR

بِسِيمِ ٱللَّهِ ٱلرَّحْمَزِ ٱلرَّحِيمِ

الحمد الله ربّ العالمين. والصّلاة و السّلام على أشرف الأنبياء و المرسلين سيّد نا ومولانا محمّد و على الله و صحبه اجمعين.

Segala puji dan syukur selalu kita ucapkan kehadirat Allah Swt. yang telah memberikan taufik, hidayah dan 'inayah-Nya kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul "Strategi Diferensias Produk Kedai Cerita Kopi untuk Menarik Minat Konsumen.

Shalawat serta salam selalu tercurah kepada Nabi Muhammad SAW, keluarga, sahabat, serta pengikut beliau hingga akhir zaman *jahiliyyah* menuju zaman pengetahuan.

Penulis menyadari sepenuhnya, Penyelesaian skripsi ini tentunya tidak lepas dari dukungan dan bantuan berbagai pihak. Oleh karena itu melalui kata pengantar ini penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

- Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin,
 Bapak Dr. H. Fathurrahman Azhari, MHI yang telah menerima dan menyetujui judul skripsi ini.
- 2. Ketua Jurusan Ekonomi Syariah Rohana Faridah, SE., MM. yang berkenan menyetujui judul skripsi ini.
- 3. Ibu Rohana Faridah, SE., MM. selaku dosen penasihat akademik dan pembimbing I, Bapak Dr. H. Fathurahman Azhari, MHI. selaku dosen

- pembimbing II dan yang telah memberi arahan, bimbingan dan koreksi terhadap penyusunan skripsi ini.
- 4. Para Dosen, karyawan atau karyawati Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin, yang telah banyak memberikan ilmu pengetahuan kepada penulis selama perkuliahan sampai menyelesaikan studi di Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam ini.
- 5. Kepala Perpustakaan Pusat UIN Antasari dan Kepala Perpustakaan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam beserta seluruh stafnya yang telah membantu penulis dalam peminjaman buku-buku yang penulis perlukan dalam penulisan skripsi ini.
- Semua informan yang telah memberikan data yang diperlukan dalam penelitian ini. Semoga bantuan, bimbingan dan arahan yang telah diberikan mereka kepada penulis mendapat ganjaran pahala di sisi Allah Swt.
- 7. Ibu dan Bapak ku, terima kasih atas doa, cinta dan pengorbanan yag tidak pernah ada habisnya kasih sayangmu tak pernah kulupakan.
- Teman terbaik Noor Rahman Maulana, Terima kasih dengan segala support dan ketulusan nya dalam menyemangati mengerjakan skripsi ini hingga selesai.
- 9. Teman terbaik pampijit forever yang selalu menemani dari awal kuliah hingga akhir perjuangan sampai kepada skripsi ini, semua teman-teman yang tidak bisa ku sebut satu persatu namanya. I love you

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, namun

penulis berharap semoga apa yang telah tertuang dalam karya ini dapat

bermanfaat bagi siapa saja yang membacanya dan menambah pengetahuan.

Hanya ini yang dapat penulis sampaikan, mohon maaf atas segala

kesalahan dan kekurangan yang telah penulis lakukan baik yang disengaja

maupun yang tidak disengaja.

Banjarmasin, 10 Oktober 2019

Penulis

Helmiyah

xiv

DAFTAR ISI

HALAM	AN JUDUL	i
HALAM	IAN PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN	ii
HALAM	IAN PERSETUJUAN	iii
HALAM	IAN PENGESAHAN	iv
ABSTRA	AK	v
MOTTO)	vi
PERSEN	MBAHANviiError! Bookmark not	defined.
PEDOM	AN TRANSLITERASI ARAB-INDONESIA	ix
KATA P	ENGANTAR	xii
DAFTAI	R ISI	xiv
DAFTAI	R TABEL	xvii
BAB I	PENDAHULUAN	1
	A. Latar Belakang Masalah	
	B. Rumusan Masalah	9
	C. Tujuan Penelitian	10
	D. Signifikansi Penelitian	10
	E. Definisi Operasional	11
	F. Kajian Pustaka	12
	G. Sistematika Penulisan	14
BAB II	DIFERENSIASI PRODUK DAN MINAT KONSUMEN	
	A. Strategi Diferensiasi Produk	
	B. Persyaratan Diferensiasi Produk	
	C. Dimensi Strategi Produk	
	D.Minat Beli Konsumen	25
BAB III	METODE PENELITIAN	
	A. Jenis dan Pendekatan Penelitian	
	B. Lokasi Penelitian	
	C. Subjek dan Objek Penelitian	
	D. Data dan Sumber Data	
	E. Teknik Pengumpulan Data	39

BAB IV	PENYAJIAN DATA DAN ANALISIS DATA	41
	A. Penyajian Data	41
	B. Analisis Data	
BAB V	PENUTUP	69
	A. Simpulan	69
	B. Saran	70
DAFTA]	R PUSTAKA	71
LAMPII		
DAFTAL	R RIWAYAT HIDUP	

DAFTAR TABEL

Tabel 4.1 Matriks 1