

## **LAMPIRAN – LAMPIRAN**

### **LAMPIRAN 1**

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh,

Perkenalkan Nama Saya,

Nama : Bahruzzaman

Nim : 210105030140

Seorang Mahasiswa Semester Akhir, Jurusan Asuransi Syariah, Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Islam Negeri Antasari Banjarmasin, saat ini saya sedang melaksanakan penelitian dengan judul “Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap *Purchase Intention* Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga”.

Adapun Kriteria Responden, yaitu:

- a. Memiliki aplikasi dan akun Instagram
- b. *Follower* Instagam Takaful Keluarga

Mengingat pentingnya data ini, saya memohon kesediaan Bapak/Ibu/saudara/(i) untuk meluangkan waktunya mengisi kuesioner penelitian saya. Jawaban yang Bapak/Ibu/Saudara(i) berikan hanya digunakan untuk penelitian dan dijamin kerahasiaannya. Semoga Bapak/Ibu/saudara(i) selalu dalam keadaan sehat wal’afiat, aamiin.

Wassalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Banjarmasin, 12 April 2025

Peneliti

Bahruzzaman

## **I. IDENTIFIKASI RESPONDEN**

Nama :  
Jenis kelamin : Laki-laki  
: Perempuan  
Usia : Dibawah 30 Tahun  
: 31 – 40 Tahun  
: 41 – 50 Tahun  
: Diatas 50 Tahun  
Pendidikan terakhir : Tidak Tamat SD  
: SD/Sederajat  
: SLTP  
: SLTA  
: Diploma  
: S1  
: S2  
: S3  
Pekerjaan : Pelajar/Mahasiswa  
: Karyawan Swasta  
: Wirausaha  
: PNS  
: Lainnya  
Pendapatan per bulan : Kurang dari 5 Juta  
: 5 - 10 Juta  
: 10 – 15 Juta  
: 15 – 20 Juta  
: Lebih dari 20 Juta

## **II. CARA PENGISIAN**

Pengisian kuesioner dibawah ini adalah pernyataan dalam pengisian kuesioner. Tidak ada pernyataan benar atau salah.

Adapun skor dari masing-masing jawaban :

1 = sangat tidak setuju ( sts )

2 = tidak setuju ( st )

3 = cukup setuju ( cs )

4 = setuju ( s )

5 = sangat setuju ( ss )

### **a) Pemasaran Sosial Media (X1)**

<b>NO</b>	<b>Butir Instrumen</b>	<b>STS</b>	<b>TS</b>	<b>CS</b>	<b>S</b>	<b>SS</b>
1	Saya aktif di media sosial selama 4 jam dan melihat postingan Takaful Keluarga di Instagram setiap hari.					
2	Konten yang diunggah oleh Takaful Keluarga di Instagram menarik perhatian saya.					
3	Saya berinteraksi dengan akun Takaful Keluarga di Instagram 1 kali dalam sehari.					
4	Pemasaran Takaful Keluarga di Instagram mempengaruhi keputusan saya untuk membeli produk asuransi jiwa.					
5	Saya mudah menemukan informasi tentang produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga di Instagram.					

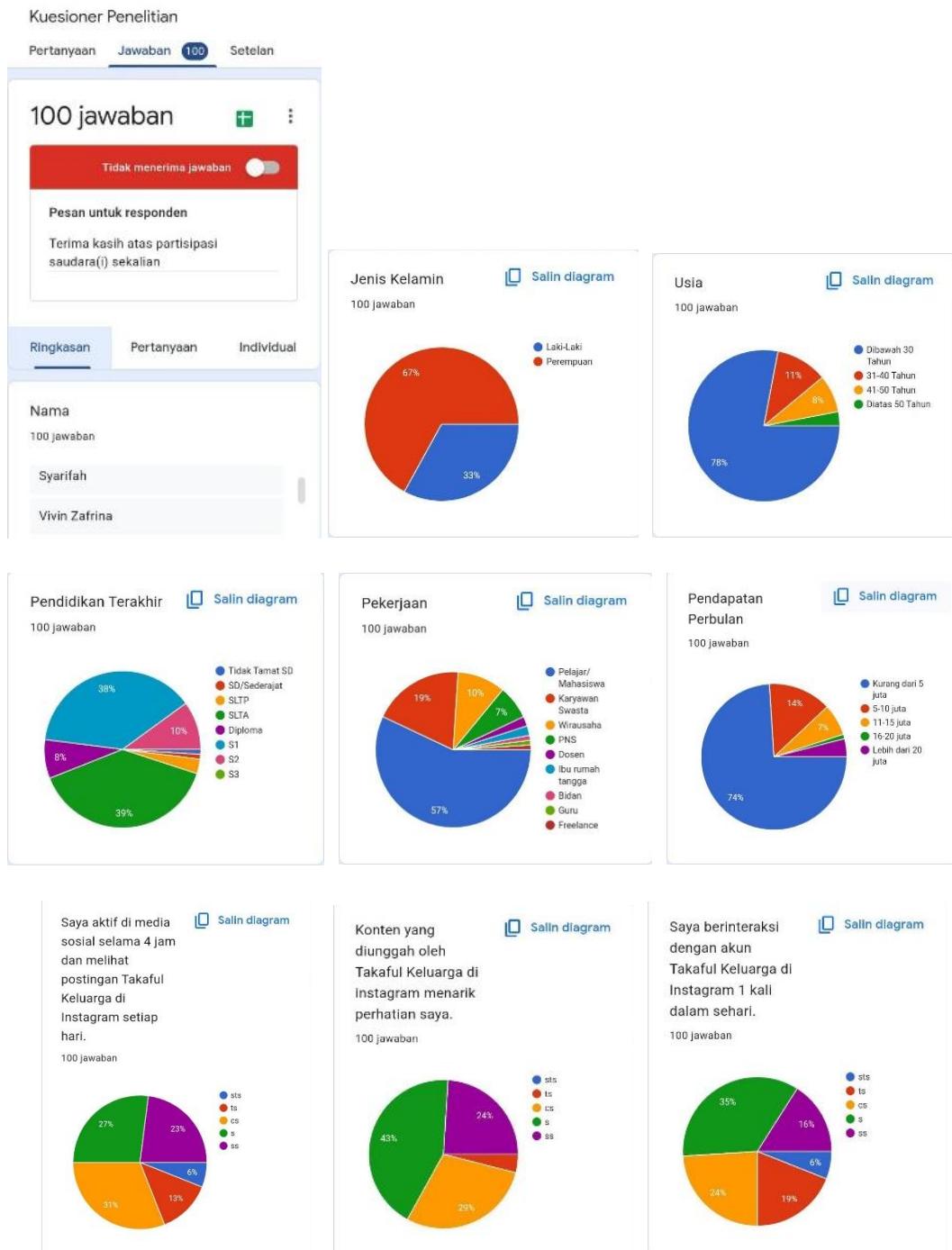
**b) Kualitas Produk (X2)**

NO	Butir Instrumen	STS	TS	CS	S	SS
1	Saya puas dengan kualitas produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga.					
2	Saya mudah memahami manfaat produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga.					
3	Saya mudah memahami syarat dan ketentuan produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga.					
4	Saya mudah mengajukan klaim asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga.					
5	Saya mudah berkomunikasi dengan pihak Takaful Keluarga terkait produk asuransi jiwa Al-Khairat.					

**c) Purchase Intention (Y)**

NO	Butir Instrumen	STS	TS	CS	S	SS
1	Saya sangat berniat untuk membeli produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga dalam waktu dekat.					
2	Saya mempunyai niat untuk membeli ulang produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga.					
3	Saya cenderung mereferensikan produk asuransi jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga kepada orang lain.					
4	Produk jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga merupakan preferensi utama saya dalam memilih asuransi jiwa.					
5	Saya mencari informasi dan testimoni terlebih dahulu sebelum membeli produk jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga					

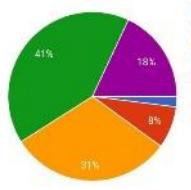
## Dokumentasi Penelitian





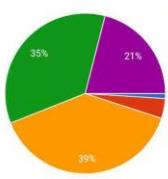
Saya cenderung mereferensikan produk asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga kepada orang lain.

100 jawaban



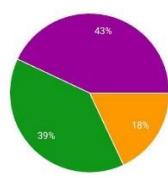
Produk jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga merupakan preferensi utama saya dalam memilih asuransi jiwa.

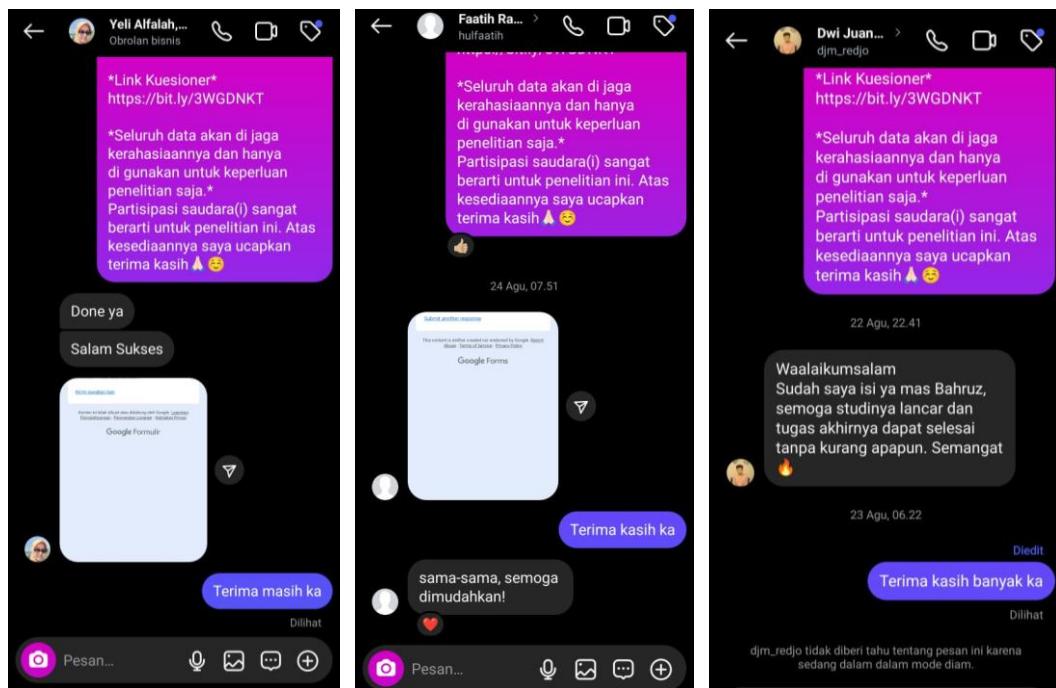
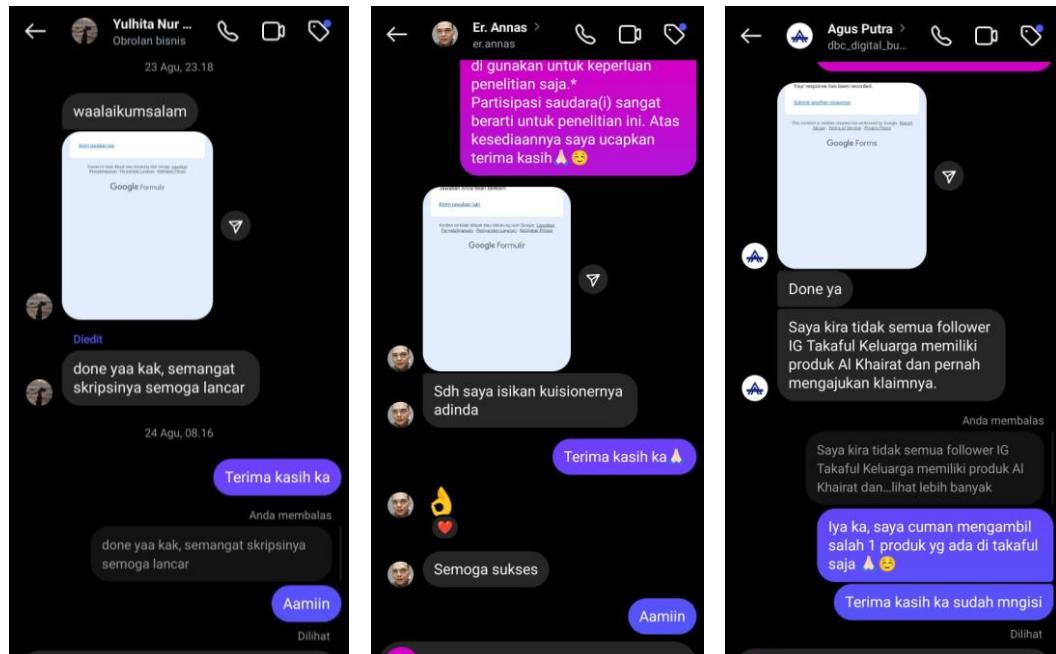
100 jawaban

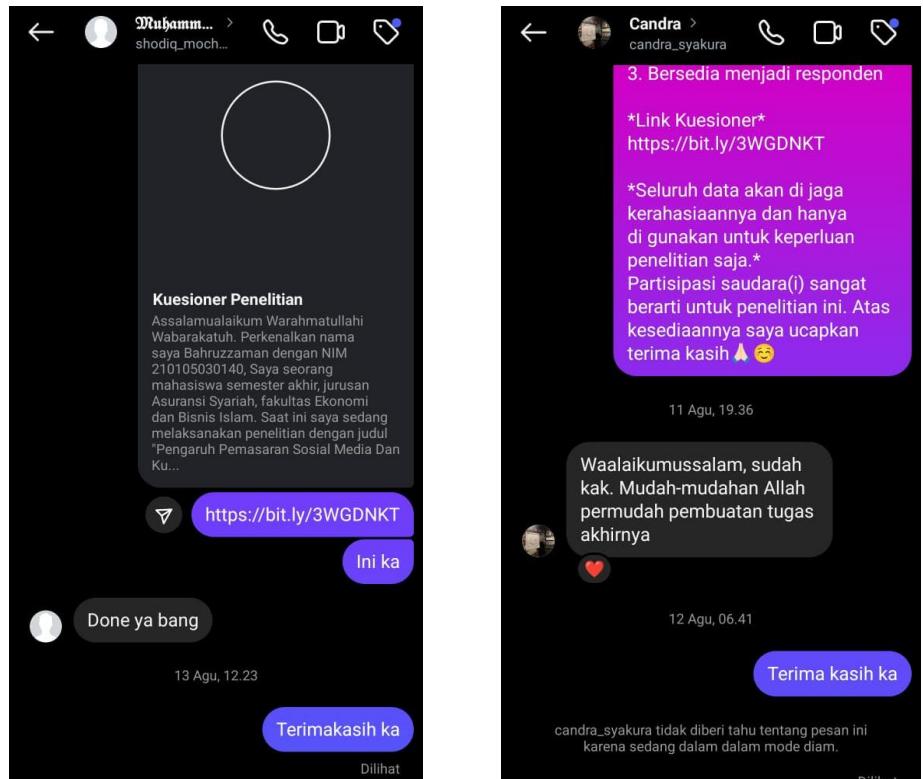


Saya mencari informasi dan testimoni terlebih dahulu sebelum membeli produk jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga

100 jawaban







### III TABULASI DATA KUESIONER PENELITIAN

NO	Pemasaran Sosial Media (X1)					Kualitas Produk (X2)					Purchase Intention (Y)							
	X1.1	X1.2	X1.3	X1.4	X1.5	TOTAL X1	X2.1	X2.2	X2.3	X2.4	X2.5	TOTAL X2	Y.1	Y.2	Y.3	Y.4	Y.5	TOTAL Y
1	4	4	3	3	3	17	3	3	3	3	3	15	2	2	4	3	4	15
2	5	3	3	3	5	19	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
3	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	3	3	5	19
4	3	1	1	4	4	13	4	5	5	3	4	21	3	3	3	3	5	17
5	4	1	1	4	3	13	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	4	16
6	3	2	2	3	4	14	4	4	4	5	5	22	3	4	4	3	3	17
7	4	3	3	3	4	17	4	3	2	3	3	15	2	2	3	3	3	13
8	3	2	2	3	4	14	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	4	16
9	2	2	2	2	4	12	4	4	4	4	4	20	2	2	2	4	4	14
10	4	3	3	3	4	17	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
11	3	2	3	3	2	13	3	3	3	2	3	14	3	2	2	3	3	13
12	3	2	3	4	4	16	4	4	4	4	4	20	3	3	3	3	5	17
13	3	3	3	4	4	17	4	4	4	4	3	19	3	3	4	3	5	18
14	5	5	4	5	5	24	5	5	5	5	5	25	5	4	5	5	5	24
15	3	3	1	4	3	14	2	2	2	2	2	10	3	1	1	3	4	12
16	4	3	3	4	4	18	4	4	3	3	3	17	4	3	4	3	4	18
17	5	4	4	5	5	23	4	5	5	4	5	23	4	4	5	5	4	22
18	4	3	3	4	4	18	5	4	4	3	4	20	3	3	4	3	5	18
19	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15
20	3	2	3	3	3	14	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15

21	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	3	4	4	4	19
22	3	2	2	3	3	13	2	3	3	2	3	13	3	3	2	3	4	15
23	5	3	3	3	2	16	3	3	3	2	2	13	3	3	3	3	5	17
24	3	4	4	4	3	18	4	4	4	3	3	18	4	5	4	3	4	20
25	4	3	3	3	3	16	4	4	4	3	4	19	3	4	4	3	4	18
26	4	4	4	4	4	20	3	4	3	3	4	17	4	4	4	4	4	20
27	4	4	3	3	4	18	3	4	4	4	3	18	3	3	3	4	4	17
28	3	2	1	3	4	13	4	5	5	3	4	21	3	3	4	3	5	18
29	5	3	4	4	4	20	4	4	4	4	3	19	4	4	4	4	4	20
30	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
31	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
32	4	4	4	4	3	19	3	4	3	4	4	18	3	3	3	4	4	17
33	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
34	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
35	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
36	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
37	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
38	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
39	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
40	3	3	3	4	4	17	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
41	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15
42	3	2	3	4	4	16	4	4	4	3	3	18	2	3	4	3	4	16
43	3	2	2	3	4	14	4	4	4	3	4	19	3	3	4	3	4	17
44	3	2	5	5	5	20	5	5	3	3	3	19	1	2	2	2	5	12

45	5	4	4	5	4	22	5	5	4	5	5	24	4	4	4	5	4	21
46	2	2	3	2	2	11	3	3	3	2	2	13	2	2	2	2	3	11
47	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
48	3	4	2	2	3	14	4	4	4	3	3	18	4	3	4	4	4	19
49	4	3	3	3	4	17	4	4	4	4	3	19	3	4	4	2	3	16
50	3	4	3	4	4	18	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	5	21
51	4	4	3	3	4	18	3	4	4	4	3	18	3	3	3	3	5	17
52	3	1	2	2	1	9	2	2	2	2	2	10	2	2	1	1	3	9
53	4	3	4	3	3	17	3	4	4	3	3	17	3	3	4	3	3	16
54	4	2	2	2	5	15	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
55	4	4	5	5	4	22	3	3	4	5	4	19	4	5	4	4	5	22
56	3	2	3	3	3	14	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15
57	4	4	4	5	5	22	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	4	24
58	5	3	4	3	4	19	4	5	5	3	4	21	1	2	3	4	5	15
59	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
60	3	1	1	1	2	8	4	4	4	3	5	20	2	5	3	4	4	18
61	4	2	3	3	4	16	4	4	4	4	4	20	2	3	3	4	5	17
62	4	2	2	4	2	14	3	3	3	2	3	14	4	2	3	3	5	17
63	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
64	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	25
65	4	4	4	4	4	20	4	3	3	4	3	17	4	3	4	3	4	18
66	3	3	3	3	3	15	2	3	3	1	4	13	2	5	3	4	5	19
67	5	5	2	4	4	20	5	4	4	5	5	23	3	3	4	4	5	19
68	4	2	3	3	4	16	5	5	5	4	4	23	1	3	4	4	4	16

69	3	2	2	2	3	12	3	4	4	4	4	19	3	2	3	3	5	16
70	4	3	4	4	4	19	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
71	3	4	4	5	4	20	3	4	3	2	4	16	2	3	3	4	3	15
72	3	2	2	2	3	12	2	3	3	3	3	14	2	2	3	3	3	13
73	4	3	3	4	4	18	3	3	4	3	4	17	3	3	4	4	4	18
74	2	1	1	1	2	7	1	2	2	2	3	10	3	3	2	2	4	14
75	4	4	4	4	3	19	3	4	4	3	4	18	3	3	3	4	5	18
76	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15	3	3	3	3	3	15
77	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
78	4	4	4	3	4	19	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20
79	4	4	3	5	3	19	5	5	5	4	4	23	4	3	3	5	5	20
80	3	1	2	1	2	9	2	2	3	3	2	12	2	2	2	3	3	12
81	5	5	5	5	5	25	4	5	3	4	4	20	4	4	4	4	5	21
82	4	4	4	4	4	20	2	2	1	3	2	10	3	3	3	3	3	15
83	4	4	4	5	5	22	2	3	3	2	2	12	4	4	4	5	5	22
84	5	4	4	5	4	22	4	4	4	4	4	20	4	4	4	3	5	20
85	4	4	3	4	4	19	3	3	3	3	3	15	4	4	4	5	5	22
86	4	3	3	4	4	18	4	4	3	3	4	18	4	4	4	4	4	20
87	4	4	5	5	4	22	4	4	4	4	4	20	3	3	3	3	5	17
88	4	4	4	4	4	20	5	5	5	5	5	25	4	4	4	4	5	21
89	4	4	4	4	4	20	4	4	4	4	4	20	4	4	5	5	5	23
90	4	4	5	4	4	21	3	3	3	4	5	18	4	4	4	4	4	20
91	5	4	5	4	4	22	3	3	3	4	5	18	3	3	3	3	4	16
92	2	3	5	3	4	17	5	5	5	5	4	24	3	3	3	3	5	17

93	4	4	4	4	4	20	5	4	4	4	4	4	21	5	5	5	4	5	24
94	5	5	5	5	5	25	4	4	4	4	4	4	20	3	3	3	3	3	15
95	4	3	5	4	4	20	2	3	4	3	5	5	17	4	4	4	4	4	20
96	5	5	5	5	5	25	5	5	5	5	5	5	25	2	3	2	5	5	17
97	3	4	5	4	4	20	3	3	3	3	4	4	16	3	3	3	3	3	15
98	4	3	5	4	4	20	3	3	3	3	3	3	15	5	5	5	4	5	24
99	4	4	3	4	4	19	4	3	3	3	4	4	17	4	5	5	5	5	24
100	5	5	5	4	5	24	3	3	3	3	3	2	14	4	4	4	4	4	20

**R – Tabel**  
**Titik Persentase Distribusi R (df = 80 – 100)**

df = (N-2)	Tingkat signifikansi untuk uji satu arah				
	0.05	0.025	0.01	0.005	0.0005
	Tingkat signifikansi untuk uji dua arah				
	0.1	0.05	0.02	0.01	0.001
80	0.1829	0.2172	0.2565	0.2830	0.3568
81	0.1818	0.2159	0.2550	0.2813	0.3547
82	0.1807	0.2146	0.2535	0.2796	0.3527
83	0.1796	0.2133	0.2520	0.2780	0.3507
84	0.1786	0.2120	0.2505	0.2764	0.3487
85	0.1775	0.2108	0.2491	0.2748	0.3468
86	0.1765	0.2096	0.2477	0.2732	0.3449
87	0.1755	0.2084	0.2463	0.2717	0.3430
88	0.1745	0.2072	0.2449	0.2702	0.3412
89	0.1735	0.2061	0.2435	0.2687	0.3393
90	0.1726	0.2050	0.2422	0.2673	0.3375
91	0.1716	0.2039	0.2409	0.2659	0.3358
92	0.1707	0.2028	0.2396	0.2645	0.3341
93	0.1698	0.2017	0.2384	0.2631	0.3323
94	0.1689	0.2006	0.2371	0.2617	0.3307
95	0.1680	0.1996	0.2359	0.2604	0.3290
96	0.1671	0.1986	0.2347	0.2591	0.3274
97	0.1663	0.1975	0.2335	0.2578	0.3258
98	0.1654	0.1966	0.2324	0.2565	0.3242
99	0.1646	0.1956	0.2312	0.2552	0.3226
100	0.1638	0.1946	0.2301	0.2540	0.3211

**T-TABEL**  
**Titik Persentase Distribusi t (df = 80- 100)**

df \ pr	0.25 0.50	0.10 0.20	0.05 0.10	0.025 0.050	0.01 0.02	0.005 0.010	0.001 0,002
<b>80</b>	0.67757	1.29222	1.66412	1.99006	2.37387	2.63869	3.19526
<b>81</b>	0.67753	1.29209	1.66388	1.98969	2.37327	2.63790	3.19392
<b>82</b>	0.67749	1.29196	1.66365	1.98932	2.37269	2.63712	3.19262
<b>83</b>	0.67746	1.29183	1.66342	1.98896	2.37212	2.63637	3.19135
<b>84</b>	0.67742	1.29171	1.66320	1.98861	2.37156	2.63563	3.19011
<b>85</b>	0.67739	1.29159	1.66298	1.98827	2.37102	2.63491	3.18890
<b>86</b>	0.67735	1.29147	1.66277	1.98793	2.37049	2.63421	3.18772
<b>87</b>	0.67732	1.29136	1.66256	1.98761	2.36998	2.63353	3.18657
<b>88</b>	0.67729	1.29125	1.66235	1.98729	2.36947	2.63286	3.18544
<b>89</b>	0.67726	1.29114	1.66216	1.98698	2.36898	2.63220	3.18434
<b>90</b>	0.67723	1.29103	1.66196	1.98667	2.36850	2.63157	3.18327
<b>91</b>	0.67720	1.29092	1.66177	1.98638	2.36803	2.63094	3.18222
<b>92</b>	0.67717	1.29082	1.66159	1.98609	2.36757	2.63033	3.18119
<b>93</b>	0.67714	1.29072	1.66140	1.98580	2.36712	2.62973	3.18019
<b>94</b>	0.67711	1.29062	1.66123	1.98552	2.36667	2.62915	3.17921
<b>95</b>	0.67708	1.29053	1.66105	1.98525	2.36624	2.62858	3.17825
<b>96</b>	0.67705	1.29043	1.66088	1.98498	2.36582	2.62802	3.17731
<b>97</b>	0.67703	1.29034	1.66071	<b>1.98472</b>	2.36541	2.62747	3.17639
<b>98</b>	0.67700	1.29025	1.66055	1.98447	2.36500	2.62693	3.17549
<b>99</b>	0.67698	1.29016	1.66039	1.98422	2.36461	2.62641	3.17460
<b>100</b>	0.67695	1.29007	1.66023	1.98397	2.36422	2.62589	3.17374

**Rumus: n-k-1**

**:100-2-1=97**

**F-TABEL**  
**Titik Persentase Distribusi F untuk Probabilita = 0,05**

df untuk penyebut (N2)	df untuk pembilang (N1)														
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
80	3.96	3.11	2.72	2.49	2.33	2.21	2.13	2.06	2.00	1.95	1.91	1.88	1.84	1.82	1.79
81	3.96	3.11	2.72	2.48	2.33	2.21	2.12	2.05	2.00	1.95	1.91	1.87	1.84	1.82	1.79
82	3.96	3.11	2.72	2.48	2.33	2.21	2.12	2.05	2.00	1.95	1.91	1.87	1.84	1.81	1.79
83	3.96	3.11	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.95	1.91	1.87	1.84	1.81	1.79
84	3.95	3.11	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.94	1.90	1.87	1.84	1.81	1.79
85	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.94	1.90	1.87	1.84	1.81	1.79
86	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.21	2.12	2.05	1.99	1.94	1.90	1.87	1.84	1.81	1.78
87	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.20	2.12	2.05	1.99	1.94	1.90	1.87	1.83	1.81	1.78
88	3.95	3.10	2.71	2.48	2.32	2.20	2.12	2.05	1.99	1.94	1.90	1.86	1.83	1.81	1.78
89	3.95	3.10	2.71	2.47	2.32	2.20	2.11	2.04	1.99	1.94	1.90	1.86	1.83	1.80	1.78
90	3.95	3.10	2.71	2.47	2.32	2.20	2.11	2.04	1.99	1.94	1.90	1.86	1.83	1.80	1.78
91	3.95	3.10	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.94	1.90	1.86	1.83	1.80	1.78
92	3.94	3.10	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.94	1.89	1.86	1.83	1.80	1.78
93	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.93	1.89	1.86	1.83	1.80	1.78
94	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.93	1.89	1.86	1.83	1.80	1.77
95	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.20	2.11	2.04	1.98	1.93	1.89	1.86	1.82	1.80	1.77
96	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.19	2.11	2.04	1.98	1.93	1.89	1.85	1.82	1.80	1.77
97	3.94	3.09	2.70	2.47	2.31	2.19	2.11	2.04	1.98	1.93	1.89	1.85	1.82	1.80	1.77
98	3.94	3.09	2.70	2.46	2.31	2.19	2.10	2.03	1.98	1.93	1.89	1.85	1.82	1.79	1.77
99	3.94	3.09	2.70	2.46	2.31	2.19	2.10	2.03	1.98	1.93	1.89	1.85	1.82	1.79	1.77
100	3.94	3.09	2.70	2.46	2.31	2.19	2.10	2.03	1.97	1.93	1.89	1.85	1.82	1.79	1.77

## LAMPIRAN 2

### DATA SPSS

#### 1. UJI INTRUMEN PENELITIAN

##### a. Uji Validitas

###### Pemasaran Sosial Media (X1)

###### Correlations

		X1.1	X1.2	X1.3	X1.4	X1.5	X1_TOTAL
X1.1	Pearson Correlation	1	.694**	.573**	.619**	.579**	.798**
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X1.2	Pearson Correlation	.694**	1	.754**	.719**	.625**	.903**
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X1.3	Pearson Correlation	.573**	.754**	1	.692**	.594**	.868**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X1.4	Pearson Correlation	.619**	.719**	.692**	1	.675**	.872**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X1.5	Pearson Correlation	.579**	.625**	.594**	.675**	1	.803**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000		.000
	N	100	100	100	100	100	100
X1_TOTAL	Pearson Correlation	.798**	.903**	.868**	.872**	.803**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

## Kualitas Produk (X2)

### Correlations

		X2.1	X2.2	X2.3	X2.4	X2.5	X2_TOTAL
X2.1	Pearson Correlation	1	.860**	.767**	.751**	.651**	.907**
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X2.2	Pearson Correlation	.860**	1	.868**	.689**	.698**	.921**
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X2.3	Pearson Correlation	.767**	.868**	1	.710**	.713**	.907**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X2.4	Pearson Correlation	.751**	.689**	.710**	1	.715**	.872**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
X2.5	Pearson Correlation	.651**	.698**	.713**	.715**	1	.847**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000		.000
	N	100	100	100	100	100	100
X2_TOTAL	Pearson Correlation	.907**	.921**	.907**	.872**	.847**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

### **Purchase Intention (Y)**

#### **Correlations**

		Y.1	Y.2	Y.3	Y.4	Y.5	Y_TOTAL
Y.1	Pearson Correlation	1	.743**	.743**	.610**	.377**	.864**
	Sig. (2-tailed)		.000	.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
Y.2	Pearson Correlation	.743**	1	.786**	.656**	.389**	.886**
	Sig. (2-tailed)	.000		.000	.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
Y.3	Pearson Correlation	.743**	.786**	1	.673**	.388**	.888**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000		.000	.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
Y.4	Pearson Correlation	.610**	.656**	.673**	1	.483**	.833**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000		.000	.000
	N	100	100	100	100	100	100
Y.5	Pearson Correlation	.377**	.389**	.388**	.483**	1	.611**
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000		.000
	N	100	100	100	100	100	100
Y_TOTAL	Pearson Correlation	.864**	.886**	.888**	.833**	.611**	1
	Sig. (2-tailed)	.000	.000	.000	.000	.000	
	N	100	100	100	100	100	100

\*\*. Correlation is significant at the 0.01 level (2-tailed).

## b. Uji Reliabilitas

### Pemasaran Sosial Media (X1)

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
.901	5

### Kualitas Produk (X2)

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
.934	5

### Purchase Intention (Y)

Reliability Statistics	
Cronbach's Alpha	N of Items
.880	5

## 2. TEKNIK ANALISIS DATA

### a. Uji Asumsi Klasik

#### Uji Normalitas

##### One-Sample Kolmogorov-Smirnov Test

			Unstandardized Residual
N			100
Normal Parameters <sup>a,b</sup>		Mean	.0000000
		Std. Deviation	2.37565067
Most Differences	Extreme	Absolute	.082
		Positive	.081
		Negative	-.082
Test Statistic			.082
Asymp. Sig. (2-tailed)			.097 <sup>c</sup>
Monte Carlo Sig. (2-tailed)	Sig.	(2- tailed)	.494 <sup>d</sup>
	99%	Confidence Interval	.482
		Upper Bound	.507

a. Test distribution is Normal.

b. Calculated from data.

c. Lilliefors Significance Correction.

d. Based on 10000 sampled tables with starting seed 2000000.

## Uji Multikolinearitas

### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients		Collinearity Statistics		
	B	Std. Error	Beta	t	Sig.	Tolerance	VIF
1 (Constant)	4.214	1.237		3.407	.001		
pemasaran sosial media	.419	.071	.478	5.906	.000	.635	1.576
Kualitas produk	.356	.075	.383	4.725	.000	.635	1.576

a. Dependent Variable: purchase intention

## Uji Linearitas Variabel (X1) Dengan (Y)

### ANOVA Table

				Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
purchase intention	* Between Groups	(Combined)		788.227	17	46.366	6.380	.000
pemasaran sosial media	Linearity			696.875	1	696.875	95.885	.000
	Deviation from Linearity			91.352	16	5.709	.786	.697
	Within Groups			595.963	82	7.268		
	Total			1384.190	99			

## Uji Linearitas Variabel (X2) Dengan (Y)

### ANOVA Table

				Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
purchase intention	* Between Groups	(Combined)		776.343	14	55.453	7.754	.000
Kualitas produk	Linearity			624.564	1	624.564	87.338	.000
	Deviation from Linearity			151.779	13	11.675	1.633	.092
	Within Groups			607.847	85	7.151		
	Total			1384.190	99			

## Uji Heteroskedastisitas

### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients Beta	t	Sig.
	B	Std. Error			
1	(Constant)	1.654	.807	2.051	.043
	pemasaran sosial media	.082	.046	.222	1.771
	Kualitas produk	-.074	.049	-.188	-1.498

a. Dependent Variable: HETEROS

### b. Analisis Regresi Linear Berganda

#### Uji Analisis Regresi Berganda

### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients Beta	t	Sig.
	B	Std. Error			
1	(Constant)	4.214	1.237	3.407	.001
	pemasaran sosial media	.419	.071	.478	5.906
	Kualitas produk	.356	.075	.383	4.725

a. Dependent Variable: purchase intention

### c. Uji Hipotesis

#### Uji Parsial (Uji t)

##### Coefficients<sup>a</sup>

Model	Unstandardized Coefficients		Beta	t	Sig.
	B	Std. Error			
1	(Constant)	4.214	1.237	3.407	.001
	pemasaran sosial media	.419	.071	.478	5.906
	Kualitas produk	.356	.075	.383	4.725

a. Dependent Variable: purchase intention

#### Uji Simultan (Uji F)

##### ANOVA<sup>a</sup>

Model	Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
				Regression	
1	825.462	2	412.731	71.654	.000 <sup>b</sup>
	558.728	97	5.760		
	1384.190	99			

a. Dependent Variable: purchase intention

b. Predictors: (Constant), Kualitas produk, pemasaran sosial media

### d. Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ )

#### Uji Koefesien Determinasi ( $R^2$ )

##### Model Summary

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.772 <sup>a</sup>	.596	.588	2.400

a. Predictors: (Constant), Kualitas produk, pemasaran sosial media

## LAMPIRAN III

### SURAT-SURAT



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI  
ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
PROGRAM STUDI ASURANSI SYARIAH  
Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 678 3434,  
e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id), website: [feb.iuin-antasari.ac.id](http://feb.iuin-antasari.ac.id)

#### PENETAPAN JUDUL DAN PEMBIMBING SKRIPSI

Nomor : B- 13/Un.14/II.5/AS.S1/PP.00.9/04/2024

Setelah kami mempelajari dan diadakan perbaikan seperlunya atas rencana penelitian Saudara (i):

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Program Studi : S.1/Asuransi Syariah  
Judul : Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga

Kami dapat menyetujui rencana penelitian (proposal) tersebut. Sebagai pembimbing kami tetapkan sebagai berikut:

Dosen Pembimbing I : H. Fahruddin, ME.  
Dosen Pembimbing II : Elida Mahriani, S.E.I., MM.

Saudara (i) diharapkan segera melakukan konsultasi dengan Dosen Pembimbing Skripsi guna mendapatkan arahan dalam rangka persiapan pembuatan skripsi selanjutnya.

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 05 April 2024  
Ketua Prodi Asuransi Syariah



Luthi Sahal, MSI.

Tembusan :

1. Rektor UIN Antasari (sebagai laporan);
2. Dosen Pembimbing;
3. Mahasiswa (i) ybs;
4. Arsip.



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI  
ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
PROGRAM STUDI ASURANSI SYARIAH

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 678 3434,  
e-mail: [febimall@uin-antasari.ac.id](mailto:febimall@uin-antasari.ac.id), website: [febi.uin-antasari.ac.id](http://febi.uin-antasari.ac.id)

Nomor : B-60 /Un. 14/III.5/AS.S1/PP.00.9/07/2024  
Lampiran : 1 Berkas  
Hal : Penetapan Waktu Ujian Proposal Skripsi

Kepada Yth,  
Rahmatullah/210105030068  
Mahasiswa/i Jurusan S1 Asuransi Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin

*Assalamualaikum wr.wb.*

Berdasarkan surat permohonan saura mengana penetapan waktu ujian proposal skripsi, maka dengan ini ditetapkan ujian proposal skripsi atas nama:

Nama/NIM : Bahruzzaman/210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul : Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga  
Pada:  
Hari/Tanggal : Rabu, 17 Juli 2024  
Waktu : Pukul 08.30-09.15 Wita  
Tempat : Ruang Munaqasyah 2

Dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1 : H. Fahrudin, ME.  
Penguji 2 : Elida Mahriani, S.E.I., MM.  
Notulis : M. Yulian Ma'mun., Lc., MM.

Demikian surat keterangan ini dibuat dan diberikan untuk memperoleh Transkip Nilai Sementara.

*Wassalamualaikum wr.wb.*

Banjarmasin, 16 Juli 2024  
Ketua Prodi Asuransi Syariah



Tembusan:

1. Rektor UIN Antasari (sebagai laporan);
2. Dosen Pembimbing;
3. Mahasiswa (I) ybs;
4. Arsip.



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI  
ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
PROGRAM STUDI ASURANSI SYARIAH  
Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 678 3434,  
e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id), website: febl.uin-antasari.ac.id

**BERITA ACARA UJIAN PROPOSAL**

Pada hari Rabu tanggal 17 Juli 2024 telah dilaksanakan ujian proposal skripsi atas nama:

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul : Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga

Dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1 : H. Fahrudin, ME.  
Penguji 2 : Elida Mahriani, S.E.I., MM.  
Notulen : M. Yulian Ma'mun, LC., MM.

Hasil Ujian Proposal Skripsi dinyatakan:  
Diterima/ Diterima dengan perbaikan/ Ditolak  
Catatan Pelaksanaan Ujian Proposal:

Banjarmasin, 17 Juli 2024

1. Penguji 1

H. Fahrudin, ME.

2. Penguji 2

Elida Mahriani, S.E.I., MM.

3. Notulen

M. Yulian Ma'mun, LC., MM.

4. Arsip.



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
e-mail: febi@mail@uin-antasari.ac.id / website: www.febi.uin.antasari.ac.id

Nomor : B-1528/Un.14/III.5/TL.00/11/2024

26 Nopember 2024

Sifat : -

Lamp : 1 Berkas

Hal : Permohonan Izin Riset

**Yth. Pimpinan Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga**

*Assalamu'alaikum wr.wb.*

Dengan hormat. Yang bertanda tangan di bawah ini Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari menyampaikan permohonan untuk diberikan izin riset kepada:

Nama	:	Bahruzzaman
NIM	:	210105030140
Tempat/Tanggal Lahir	:	Pemurus, 9 Agustus 2003
Semester/Jurusan	:	VII / Asuransi Syariah
Tahun Akademik	:	2023/2024
Alamat	:	Desa Pemurus RT.003 Kec.Aluh-Aluh Kab.Banjar Prov.Kalimantan Selatan
Waktu Riset	:	26 Nopember 2024 s.d. 26 Januari 2025
Judul Skripsi	:	Pengaruh Pemasaran Sosial Media dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga (Sebagaimana Proposal Terlampir).

Sehubungan dengan hal tersebut, kami mohon agar kiranya berkenan membantu memberikan data dan informasi yang diperlukan terkait dengan riset tersebut.

Kami sampaikan pula sebagai Satker berpredikat Zona Integritas Wilayah Bebas dari Korupsi (ZI-WBK) menuju Zona Integritas Wilayah Birokrasi Bersih dan Melayani (ZI-WBBM) UIN antasari Banjarmasin berkomitmen terus menjaga integritas serta terus meningkatkan kualitas kinerja dan pelayanan.

Demikian permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum wr.wb.*



*Lebih Baik Melayani, Melayani Lebih Baik*



**SURAT KETERANGAN SELESAI RISET**

Yang bertanda tangan dibawah ini

Nama : Rahadian Eka Hariyanto

Jabatan : Area Manager KalSulBal

Menerangkan bahwa mahasiswa yang tersebut dibawah ini :

Nama : Bahruzzaman

NIM : 210105030140

Program Studi : S1 ASURANSI SYARIAH

Fakultas : EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Kampus : UNIVERISTAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN

Telah melaksanakan riset di PT.Asuransi Takaful Keluarga (Sales Office Makassar) dari tanggal 26 November 2024 sampai dengan 26 Januari 2025 dengan judul skripsi "**Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga**" Demikian surat keterangan ini dibuat dengan sebenarnya, dan dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Hormat Kami

  
Rahadian Eka Hariyanto  
Area Manager KalSulBal

## CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI  
ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Bahruzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Akutansi Statistik  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas produk terhadap Purchase intention Produk asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful keluarga

Pembimbing I : H. Fahyudin, M.E  
Pembimbing II : Elida mahmiani, S.E.I, MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>- definisi operasional + sosmed &amp; asur. jiu. - Penelitian Cerdik Risiko dan Pembelahan &amp; Persamaan yg .  - Bagian Pendek Paparan Sebelum Pelama Skripsi - Biasa dilanjutkan ke bab berikutnya .</p> <p><i>17-05-2024</i></p>	<p>- Perbaiki sistematika Penulisan - Perbaiki kuesioner  - perbaiki rumusan masalah, tujuan penelitian, hipotesis penelitian, kerangka pemikiran, - Tambahkan batasan Istilah - Tambahkan referensi berba- masa zisng s buku b p 3 jurnal</p> <p><i>17/05/2024</i></p>

#### Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Permasaran sosial media dan kualitas produk terhadap Purchase intention produk asuransi jiwa  
Al-Khairat takoful Iedluanga

Pembimbing I : H. Fahrudin .ME

Pembimbing II :

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<p>- Pengetahuan bahan II yg diketahui sesuai dengan pedoman penulisan skripsi.</p> <p>- Camplain/Brayton softor Koisioner yg.</p> <p><i>Bpk. dr. Hary. Zainal</i></p>	

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



## KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas Produk terhadap Purchase intention produk Asuransi Jiwa Al-Khairat TokoFul Keluarga

Pembimbing I : .....  
Pembimbing II : Elida Mahrifani . S.E.I, MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1. Tambahkan tafsir ayat Al-Qur'an 2. Tambahkan 5 referensi buku kerbaezza zisirs 3. perbaiki Bab IV. Tambahkan Capture Instagram 4. perbaiki Analisis Data Penelitian. 5. cek kembali catatan koreksi pt naskah skripsi</p> <p>Ranainnisa, 08.09.19 Penitipan 19.09.19 Elida Mahrifani, SE.I, MM.</p>

#### Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



## KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Bahruzzaman .....  
NIM : 210105050140 .....  
Jurusan : Asuransi Sosial .....  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas produkte terhadap Purchase intention Produk Asuransi Jiwa  
Al-Khairat Takala Keluarga.....

Pembimbing I : .....  
Pembimbing II : Elida mahriani ,S.E ., MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1- Perbaiki Bab IV &amp; Bab V. 2. Tambahkan Penanganan pg Penelitian tersahlu. 3. Tambahkan 3 buku berlaku sing</p> <p>Banjarmasin , 03/01/2025.</p> <p>Pembimbing II <i>Elida Mahriani</i></p>

#### **Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



## KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Bahruzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan Kualitas Produk terhadap Purchase intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful keluarga

Pembimbing I :  
Pembimbing II : Elida Mahriani, S.E.I, MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1. Perbaiki Bab II, Bab IV</p> <p>2. Tambahkan 5 referensi buku berbahasa asing</p> <p>3. Kata zincir guntingkan.</p> <p>1. Hasil konsultasi gsatukan jangan terpisah</p> <p>Danangrizal, 15/01/2011 Pembimbing, Elida Mahriani, S.E.I, MM.</p>

#### Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



## KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Bahwuzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas Produk terhadap Purchase intention produk Asuransi Jiwa Al-Khairat takaful keluarga.

Pembimbing I : H. Fahyudin, M.E  
Pembimbing II : Elida Mahamati, S.E.I, MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
- Giss & Lanjutkan & k. usulan ke tim Penugihan.  Giss 11 Febr. 2020 John Fahyudin	1. Perbaiki Bab V 2. Tambahkan kata terbit pada Daftar pustaka.  Pembimbing, 10/05 Elida Mahamati, SE.I, MM John

#### Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Bohiruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas produk terhadap Purchase intention Produk Asuransi Jiwa Al-Khairat Takaful Keluarga

Pembimbing I : .....  
Pembimbing II : Elida Mahziani S.E, MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1. Tambahkan kata persenjataan &amp; kata Renungan 2. Tidak teknik plagiaris</p> <p>Pembimbing Elida Mahziani, SE, MM. 10/09/2018</p>

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Social media dan kualitas produk terhadap Purchase intention produk Asuransi Jiwa Akhirat takaful Keluarga

Pembimbing I : .....  
Pembimbing II : Elida Mahriani S.E.I, M.M.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1. Berbatik 1 ganteng 151 b penomoran huruf romawi sign runtut 2. Urutkan penomoran halaman</p> <p>Dan bimbingan, 10/03/25 Elida Mahriani, S.E, MM</p>

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Permasaran sosial media dan Kelebihan Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al-Charitat Takzuful Keluarga

Pembimbing I :  
Pembimbing II : Elida Mahrimani, S.E.I., MM.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>1. Perbaiki Abstrak Menggunakan spasi 1</p> <p>2. Perbaiki halaman 1 &amp; 2</p> <p>3. Perbaiki Penulisan tabel</p> <p>4. Deskripsikan hasil grafik yg terlalu gim tabel halaman 61 &amp; 62</p> <p>5. Minimalkan kata Asing</p> <p>Pembimbing, Elida Mahrimani 09/01/2025</p>

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4,5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

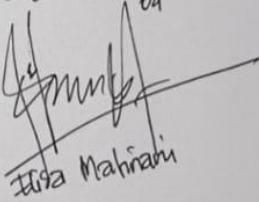
e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Bahruzzaman  
NIM : 210105030140  
Jurusan : Asuransi Syariah  
Judul Skripsi : Pengaruh Pemasaran Sosial media dan kualitas Produk terhadap purchase intention Produk Asuransi Jiwa Al-khairah Takaful Keluarga

Pembimbing I : .....

Pembimbing II : Elida Mahiriani, S.E.I, MM

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>Act of murabahah.</p> <p>Banjarmasin, 10/04/25</p> <p> Elida Mahiriani</p>

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434; 6777955 Banjarmasin 70235

e-mail: [febi@uin-antasari.ac.id](mailto:febi@uin-antasari.ac.id) [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin.antasari.ac.id](http://www.febi.uin.antasari.ac.id)

**PENETAPAN BEBAS PLAGIASI**  
**Nomor : B- 115 /Un.14/III.5/AS.S1/PP.00.9/03/2025**

Memperhatikan surat permohonan saudara (i) dan hasil Rapat Tim Pemeriksa Plagiasi Tugas Akhir/Skripsi Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin, maka kami dapat memberikan Surat Keterangan Bebas Plagiasi skripsi atas nama saudara (i)

Nama	:	Bahruzzaman
NIM	:	210105030140
Jurusan	:	S1 Asuransi Syariah
Judul Skripsi	:	Pengaruh Pemasaran Sosial Media Dan Kualitas Produk Terhadap Purchase Intention Produk Asuransi Jiwa Al Khairat Takaful Keluarga

Dengan demikian, skripsi Saudara (i) dinyatakan:

**BEBAS PLAGIASI**  
**Dengan Persentase Indikasi Plagiat: 24%**

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 24 Maret 2025  
Ketua Jurusan AS



## **DAFTAR RIWAYAT HIDUP**

Nama : Bahruzzaman  
Tempat/Tanggal Lahir : Pemurus, 09 Agustus 2003  
Agama : Islam  
Kebangsaan : Indonesia  
Status Perkawinan : Belum Kawin  
Alamat : Desa Pemurus, RT.003 Kecamatan Aluh-Aluh,  
Kabupaten Banjar  
Pendidikan :  
a. SDN Pemurus 2  
b. MTs Hayatul Islam  
c. MAN 5 Banjar  
d. UIN Antasari Banjarmasin

Orang Tua  
a. Nama Ayah : Nasrullah  
Pekerjaan : Petani  
Alamat : Desa Pemurus, RT.003 Kecamatan Aluh-Aluh,  
Kabupaten Banjar

b. Nama Ibu : Armiyanti  
Pekerjaan : Ibu Rumah Tangga  
Alamat : Desa Pemurus, RT.003 Kecamatan Aluh-Aluh,  
Kabupaten Banjar

Saudara (Jumlah Saudara) : Anak ke 1 dari 2 bersaudara