

## LAMPIRAN

### LAMPIRAN TRANSKRIP WAWANCARA STARCLUB ARCHERY

#### Identitas Informan

Nama / Jabatan: Fauzi / Pemilik Usaha

Nama Usaha: Starclub Archery and Proshop

Lokasi Usaha: Banjarmasin

Jenis Usaha: Penyedia peralatan panahan, jasa pelatihan, dan layanan teknis

Lama Usaha: ± 9 tahun

1. Peneliti: Bagaimana awal mula Bapak memulai bisnis panahan ini?  
Informan: Usaha ini dimulai pada tahun 2016 dari hobi memanah. Awalnya saya menjual kembali peralatan panahan yang dibeli melalui marketplace seperti OLX dan Tokopedia. Setelah beberapa kali transaksi berhasil, saya mulai mencari supplier dengan harga lebih murah, termasuk dari luar negeri seperti Singapura dan Inggris, hingga akhirnya dapat melakukan impor langsung.
2. Peneliti: Produk dan layanan apa saja yang ditawarkan oleh Starclub Archery?  
Informan: Kami menyediakan peralatan panahan modern, penjualan alat baru dan second, jasa penyewaan, pelatihan panahan, serta layanan teknis berupa bow tuning.
3. Peneliti: Apa layanan yang menjadi keunggulan utama usaha ini?  
Informan: Layanan unggulan kami adalah bow tuning profesional. Peralatan penyetelan yang digunakan bernilai lebih dari 30 juta rupiah dan menjadi rujukan bagi atlet panahan di Kalimantan Selatan.
4. Peneliti: Bagaimana operasional usaha dan pengelolaan SDM di Starclub Archery?  
Informan: Awalnya usaha dijalankan dari rumah, kemudian pada tahun 2020 mulai membuka toko fisik di ruko. Saat ini kami memiliki empat karyawan yang terdiri dari asisten pelatih dan bagian pelayanan. Pada tahun 2025, kami juga membangun lapangan panahan outdoor untuk meningkatkan kapasitas kelas.
5. Peneliti: Bagaimana sistem permodalan yang digunakan?  
Informan: Kami menggunakan sistem bagi hasil (syariah). Awalnya dengan keluarga, kemudian berkembang ke investor lain. Sistem ini membantu usaha bertahan dan berkembang dengan tetap menjaga kepercayaan investor.
6. Peneliti: Bagaimana strategi pemasaran yang diterapkan?  
Informan: Strategi pemasaran utama dilakukan melalui media sosial,

khususnya Instagram Ads. Selain itu, kami juga bekerja sama dengan influencer lokal dan memanfaatkan TikTok sebagai sarana promosi.

7. Peneliti: Siapa target pasar Starclub Archery?  
Informan: Target pasar cukup luas, mulai dari anak-anak, remaja, hingga dewasa, dengan fokus pada masyarakat perkotaan di Banjarmasin.
8. Peneliti: Apa kekuatan utama Starclub Archery?  
Informan: Kekuatan utama kami adalah branding sebagai konsultan panahan profesional, penguasaan product knowledge, serta layanan bow tuning yang berkualitas.
9. Peneliti: Apa kelemahan yang masih dihadapi?  
Informan: Kelemahan utama adalah keterbatasan tim untuk menjangkau sekolah-sekolah serta besarnya modal yang dibutuhkan untuk peralatan panahan modern.
10. Peneliti: Bagaimana Bapak melihat peluang usaha panahan ke depan?  
Informan: Peluang cukup besar karena minat masyarakat terhadap panahan, khususnya anak-anak, terus meningkat setelah adanya edukasi melalui media sosial.
11. Peneliti: Apa ancaman yang mungkin dihadapi usaha ini?  
Informan: Ancaman yang ada antara lain regulasi terkait izin senjata tajam dan potensi munculnya kompetitor baru, serta risiko kelangkaan pasokan beberapa merek peralatan panahan.

## LAMPIRAN TRANSKRIP WAWANCARA EL-QUDS ARCHERY

### Identitas Informan

Nama / Jabatan: Abdul Aziz / Pemilik Usaha

Nama Usaha: El Quds Archery

Lokasi Usaha: Banjarbaru, Kalimantan Selatan

Jenis Usaha: Penyedia peralatan panahan dan jasa pelatihan

Lama Usaha: ± 7 tahun

1. Peneliti: Bagaimana awal mula Bapak memulai bisnis panahan ini?  
Informan: Usaha ini berawal dari hobi saya terhadap olahraga panahan. Dari hobi tersebut, saya melihat adanya peluang usaha, kemudian secara bertahap mulai membuka layanan penjualan peralatan panahan dan jasa servis. Usaha ini mulai dijalankan sekitar tahun 2017.
2. Peneliti: Produk dan layanan apa saja yang disediakan oleh El Quds Archery?  
Informan: Produk yang disediakan meliputi peralatan dan aksesoris panahan, terutama panahan modern. Selain itu, layanan yang ditawarkan meliputi jasa servis peralatan, bow tuning, serta jasa pelatihan atau coaching panahan.
3. Peneliti: Apa kekuatan utama usaha El Quds Archery dibandingkan dengan usaha panahan lain?  
Informan: Kekuatan utama El Quds Archery terletak pada fokus layanan jasa bow tuning dan penguasaan peralatan panahan modern. Saya menguasai berbagai jenis peralatan panahan, mulai dari standar hingga compound, baik untuk keperluan latihan maupun kompetisi.
4. Peneliti: Apakah Bapak juga terlibat langsung dalam pelatihan panahan?  
Informan: Ya, saya sendiri yang menjadi pelatih panahan. Saya juga aktif melatih di sekolah dan klub, serta pernah terlibat dalam pelatihan atlet pada beberapa kejuaraan.
5. Peneliti: Apa saja keterbatasan internal yang dihadapi oleh El Quds Archery?  
Informan: Kelemahan utama adalah belum memiliki lapangan panahan sendiri. Idealnya, sebuah toko panahan memiliki lapangan minimal 20 meter untuk latihan. Saat ini, kegiatan latihan masih bergantung pada fasilitas klub atau sekolah. Selain itu, usaha ini dijalankan secara mandiri tanpa karyawan tetap, sehingga jam operasional toko tidak menentu dan menyesuaikan dengan waktu luang saya.
6. Peneliti: Bagaimana Bapak melihat peluang usaha panahan saat ini?  
Informan: Peluang usaha masih cukup terbuka, terutama karena semakin banyak sekolah yang membuka kegiatan ekstrakurikuler panahan. Dalam beberapa tahun terakhir, jumlah ekstrakurikuler panahan meningkat, sehingga permintaan terhadap pelatih dan peralatan panahan juga bertambah.

7. Peneliti: Apakah terdapat kerja sama dengan sekolah atau komunitas?  
Informan: Ya, saat ini saya bekerja sama dengan beberapa sekolah, seperti Insanur Rahman dan SD Muhammadiyah. Kerja sama ini biasanya terjadi karena pihak sekolah yang menghubungi langsung untuk meminta pelatih dan peralatan panahan.
8. Peneliti: Apa saja ancaman eksternal yang memengaruhi usaha panahan ini?  
Informan: Ancaman utama bukan pada minat masyarakat, karena minat terhadap panahan cukup tinggi, tetapi pada daya beli masyarakat. Peralatan panahan modern relatif mahal, dengan harga satu set lengkap bisa mencapai jutaan hingga puluhan juta rupiah. Selain itu, peralatan panahan modern juga membutuhkan penyesuaian secara berkala. Ketika kemampuan pemanah meningkat, maka peralatan harus diganti, yang tentunya memerlukan biaya tambahan.
9. Peneliti: Apa strategi pengembangan usaha yang paling dibutuhkan ke depan?  
Informan: Strategi utama yang dibutuhkan adalah memiliki lapangan panahan sendiri. Dengan adanya lapangan, kegiatan latihan dapat dilakukan secara lebih optimal dan dapat mendukung keberlangsungan toko. Namun, pembangunan lapangan memerlukan investasi yang besar, sehingga pengembangan usaha masih dilakukan secara bertahap.

## LAMPIRAN TRANSKRIP WAWANCARA JAVIED ARCHERY

### Identitas Informan

Nama/Jabatan: M. Ikhsan / Pemilik Usaha

Nama Usaha: Javied Archery

Lokasi Usaha: Jl. Simpang Pinus Mentaos, Banjarbaru

Jenis Usaha: Penyedia peralatan panahan dan layanan konsultasi

Lama Usaha: ± 7 tahun

1. Peneliti: Bagaimana Bapak memulai bisnis panahan ini?  
Informan: Awalnya saya tertarik dengan olahraga panahan dan menjadikannya sebagai hobi. Dari hobi tersebut, saya mulai mencoba menjual peralatan panahan second yang sebelumnya saya gunakan sendiri. Seiring waktu, minat masyarakat cukup baik sehingga usaha ini saya jalankan secara berkelanjutan.
2. Peneliti: Apa visi dan misi Bapak dalam menjalankan bisnis panahan ini?  
Informan: Visi saya adalah menjadi penyedia peralatan panahan bagi pemula di wilayah Banjarbaru. Adapun misi usaha ini adalah memudahkan masyarakat dalam memperoleh peralatan panahan yang sesuai dengan kebutuhan, serta memberikan edukasi dan konsultasi panahan yang memadai agar konsumen tidak salah dalam memilih peralatan.
3. Peneliti: Produk atau layanan apa saja yang ditawarkan?  
Informan: Produk yang saya tawarkan meliputi peralatan panahan standar dan tradisional. Selain itu, saya juga memberikan layanan konsultasi terkait pemilihan peralatan panahan dan teknik dasar panahan, terutama bagi pemula.
4. Peneliti: Apa saja keunggulan utama dari usaha panahan Anda dibandingkan dengan pesaing?  
Informan: Keunggulan utama usaha saya adalah tidak hanya menjual peralatan panahan, tetapi juga memberikan layanan konsultasi yang membantu pelanggan memahami peralatan dan teknik panahan yang sesuai dengan kebutuhan mereka.
5. Peneliti: Bagaimana kualitas peralatan dan fasilitas yang Anda sediakan?  
Informan: Kualitas peralatan yang saya sediakan sudah memenuhi standar panahan untuk kompetisi. Selain itu, saya juga menyediakan fasilitas bagi pelanggan untuk mencoba busur panah contoh sebelum memutuskan membeli.
6. Peneliti: Apakah Anda memiliki staf atau pelatih yang berpengalaman?  
Informan: Saat ini saya belum memiliki staf tetap. Namun, saya sendiri

merupakan pelatih panahan bersertifikat, baik untuk panahan modern maupun tradisional.

7. Peneliti: Bagaimana tanggapan pelanggan terhadap layanan yang Anda berikan?  
Informan: Alhamdulillah, sebagian besar pelanggan memberikan tanggapan yang positif dan merasa puas dengan layanan yang diberikan. Hal ini terlihat dari ulasan yang cukup baik di Google Maps Javied Archery.
8. Peneliti: Apa saja tantangan internal yang sedang dihadapi oleh usaha Anda?  
Informan: Tantangan internal yang paling dirasakan adalah jam operasional offline yang terbatas. Saya hanya dapat membuka usaha sekitar dua jam per hari karena memiliki pekerjaan utama di luar usaha panahan.
9. Peneliti: Apakah terdapat keterbatasan dalam hal sumber daya atau fasilitas?  
Informan: Ya, terdapat keterbatasan pada aspek permodalan karena usaha ini masih sepenuhnya menggunakan dana pribadi.
10. Peneliti: Bagaimana Anda mengatasi keterbatasan dalam promosi atau pemasaran?  
Informan: Untuk mengatasi keterbatasan tersebut, saya memanfaatkan layanan online dan media sosial sebagai sarana promosi dan komunikasi dengan konsumen.
11. Peneliti: Apakah ada aspek pelayanan yang perlu ditingkatkan?  
Informan: Ada, terutama pada jam operasional offline. Idealnya usaha ini bisa buka setiap hari dari jam 9 pagi sampai jam 4 sore.
12. Peneliti: Bagaimana tren minat masyarakat terhadap olahraga panahan di daerah Anda?  
Informan: Minat masyarakat terhadap olahraga panahan tergolong cukup meningkat, meskipun peningkatannya berlangsung secara bertahap.
13. Peneliti: Apakah ada dukungan dari pemerintah atau organisasi lain?  
Informan: Sampai saat ini belum ada dukungan langsung dari pemerintah atau organisasi lain terkait pengembangan usaha panahan.
14. Peneliti: Apakah Anda melihat peluang untuk menjalin kerja sama dengan pihak lain?  
Informan: Ada peluang kerja sama, khususnya dengan sekolah dan pesantren yang memiliki kegiatan ekstrakurikuler panahan.

15. Peneliti: Apakah ada rencana untuk mengembangkan produk atau layanan baru?  
Informan: Ke depannya saya berencana menambah layanan kepelatihan panahan sebagai pengembangan usaha.
16. Peneliti: Apa saja tantangan eksternal yang dapat memengaruhi kelangsungan usaha Anda?  
Informan: Tantangan eksternal yang cukup berpengaruh adalah adanya pembatasan izin impor peralatan panahan.
17. Peneliti: Bagaimana persaingan dengan usaha sejenis di daerah Anda?  
Informan: Persaingan masih tergolong wajar karena masing-masing pelaku usaha memiliki ciri khas tersendiri.
18. Peneliti: Apakah terdapat perubahan regulasi yang berdampak pada usaha Anda?  
Informan: Sampai saat ini belum ada perubahan regulasi yang berdampak langsung pada usaha.
19. Peneliti: Bagaimana kondisi ekonomi atau sosial memengaruhi usaha panahan Anda?  
Informan: Jika daya beli masyarakat menurun, maka minat dan pembelian peralatan panahan juga ikut menurun.
20. Peneliti: Apa rencana pengembangan usaha yang paling dibutuhkan saat ini?  
Informan: Rencana yang paling dibutuhkan adalah penambahan modal usaha, memperpanjang jam layanan offline menjadi sekitar empat jam per hari, serta membuka layanan pelatihan panahan.

## LAMPIRAN FOTO

### STARCLUB ARCHERY



wawancara dengan pemilik starclub archery



Interaksi pemiik dengan pelanggan



Tampilan Luar Toko Starclub Archery



Tampilan Luar Lapangan *Outdoor* Starclub Archery



Halaman *Outdoor* Starclub Archery



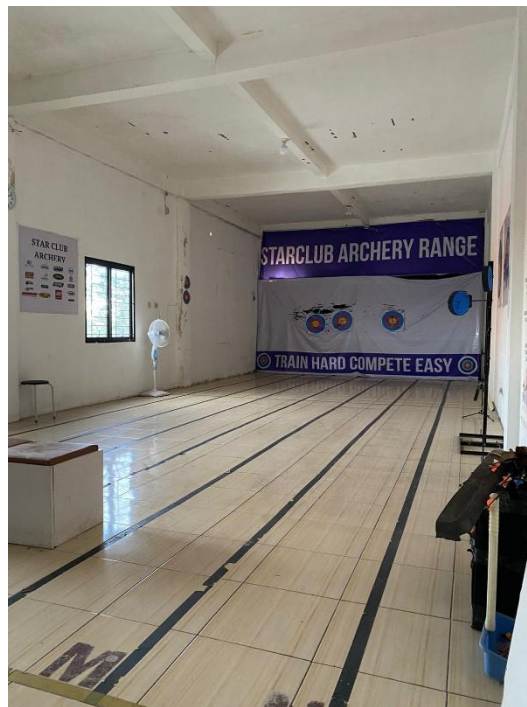
Tampilan dalam Toko (Bagian Depan)



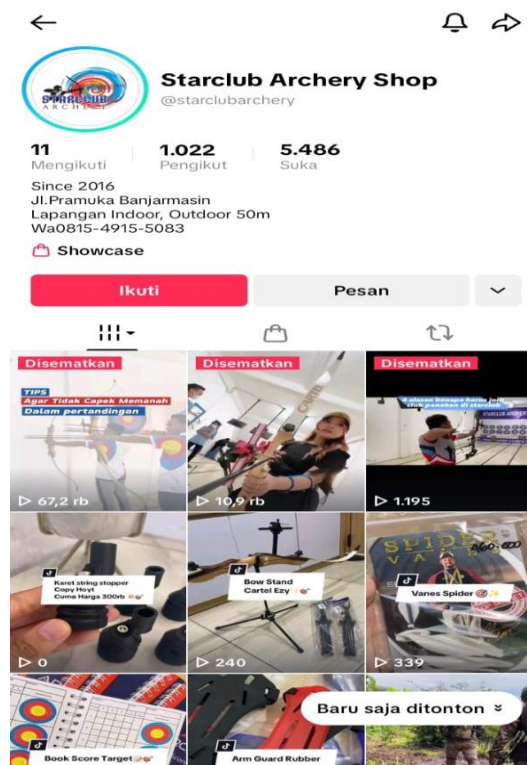
Produk yang dijual Starclub Archery



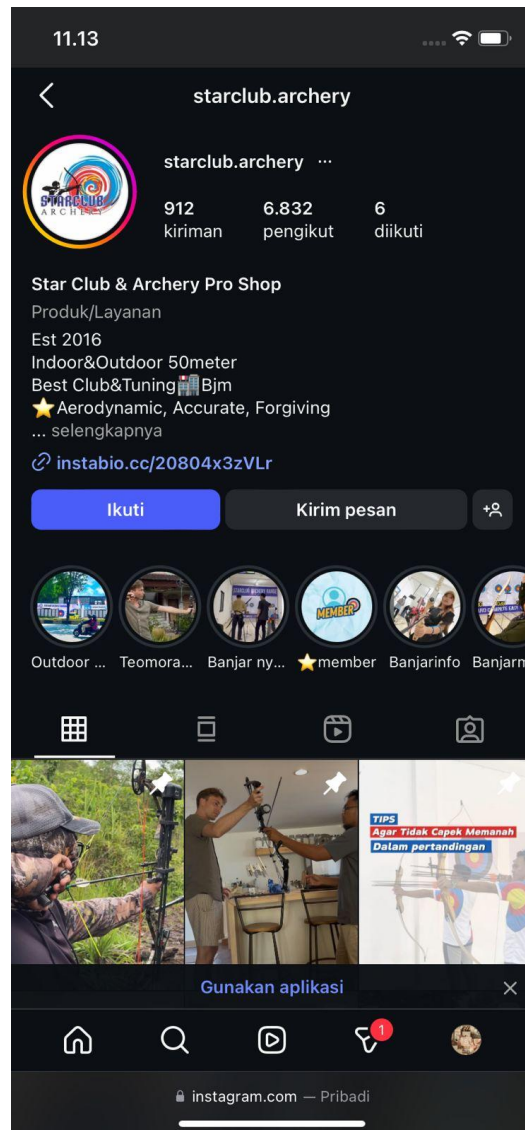
Tempat Latihan Indoor (Lantai 2)



Tempat Latihan Indoor (Lantai 3)



Pemasaran melalui Tik Tok



Pemasaran melalui Instagram

**LAMPIRAN FOTO**  
**EL QUDS ARCHERY**



Tampilan depan toko El-Quds Archery



Pamflet promosi El Quds archery



Facebook El QudsArchery



Produk yang dijual El Quds Archery

**LAMPIRAN FOTO**

**JAVIED ARCHERY**



Wawancara dengan pemilik Javied Archery



Produk yang dijual Javied Archery



Produk yang dijual Javiied Archery



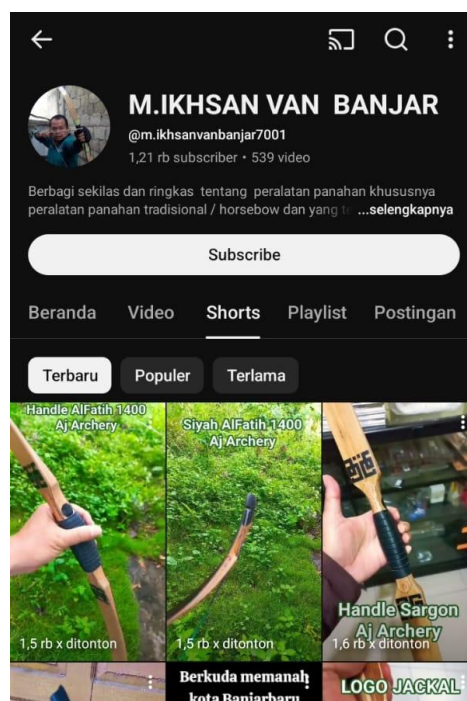
Tampilan depan toko Javiied Archery



#### Detail

- 👜 Kepemilikan di Wiraswasta
- 🎓 Belajar di IHE Delft The Netherland

### Pemasaran melalui Facebook



### Pemasaran melalui Youtube

## LAMPIRAN SURAT-SURAT



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
JURUSAN EKONOMI SYARIAH**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 6777 955, e-mail:  
[febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id)/ [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com), website: [febi.uin-antasari.ac.id](http://febi.uin-antasari.ac.id)

### PENETAPAN JUDUL DAN PEMBIMBING SKRIPSI

Nomor : B - 29/Un. 14/III.5/ES.S1/PP.00.9/05/2025

Setelah kami mempelajari dan diadakan perbaikan seperlunya pada pra proposal (rencana penelitian) yang diajukan saudara (i):

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
NIM : 220105010219  
Program Studi : S.1/Ekonomi Syariah  
Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan Di Kalimantan Selatan dengan Analisis SWOT

Kami dapat menyetujui pra proposal (rencana penelitian) tersebut. Sebagai pembimbing, kami tetapkan sebagai berikut:

Dosen Pembimbing 1 : Dr. Muhaimin, S. Ag, MA  
Dosen Pembimbing 2 : Yusuf Asyahi, S.E., M.E

Saudara (i) diharapkan segera melakukan konsultasi dengan Dosen Pembimbing skripsi guna mendapatkan arahan dalam rangka persiapan pembuatan skripsi selanjutnya.

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 21 Mei 2025  
Ketua Jurusan

Rohana Faridah



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
e-mail: [febi@uin-antasari.ac.id](mailto:febi@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin.antasari.ac.id](http://www.febi.uin.antasari.ac.id)

Banjarmasin, 03 June 2025

Nomor : B-053/Un.14/III.5/ES.S1/PP.00.9/06/2025  
Lampiran : Satu berkas  
Hal : Penetapan Waktu Ujian  
Proposal Skripsi

Kepada  
Yth. Annisa Yaisyna Rahma / 220105010219  
Mahasiswa/i Jurusan S1 Ekonomi Syariah  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari  
Banjarmasin

*Assalamu'alaikum wr. wb.*

Berdasarkan surat permohonan Saudara mengenai penetapan waktu ujian proposal skripsi, maka dengan ini ditetapkan Ujian Proposal Skripsi atas nama:

Nama / NIM	: Annisa Yaisyna Rahma / 220105010219
Jurusan	: Ekonomi Syariah
Judul	: Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan dengan Analisis SWOT

pada:

Hari/Tanggal	: Kamis, 5/6/2025
Waktu	: 09.00 - 09.45 WITA
Tempat	: Ruang Munaqasyah 2

dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1	: Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.
Penguji 2	: Yusuf Asyahi, S.E., M.E
Notulis	: Rohana Faridah, S.E., M.M.

Demikian surat penetapan ini dibuat untuk dilaksanakan sebagaimana mestinya.

*Wassalamu'alaikum wr. wb.*

Ketua Prodi Ekonomi Syariah  
  
 Rohana Faridah, S.E., M.M.

Tembusan:

- Yth. 1. Penguji 1
- 2. Penguji 2
- 3. Notulis

-Arsip

Catatan:

Diharap pelaksanaan ujian tepat waktu untuk menghindari tertundanya ujian-ujian berikutnya



FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
 Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
 e-mail: febi@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin.antasari.ac.id

**BERITA ACARA UJIAN PROPOSAL  
 FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
 UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN**

Pada hari Kamis tanggal 5 Juni 2025 telah dilaksanakan ujian proposal skripsi atas nama :

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan dengan Analisis SWOT

dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1 : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Penguji 2 : Yusuf Asyahri, S.E., M.E  
 Notulis : Rohana Faridah, S.E., M.M.

Hasil Ujian Proposal Skripsi dinyatakan :

Diterima Diterima dengan perbaikan / Ditolak

Catatan Pelaksanaan Ujian Proposal :

*Lancar*

Banjarmasin, Kamis, 5 Juni 2025

1. Penguji 1 :

Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.

2. Penguji 2 :

Yusuf Asyahri, S.E., M.E

3. Notulis :

Rohana Faridah, S.E., M.M.



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

Nomor : B-2010/Un.14/III.5/TL.00/10/2025

31 Oktober 2025

Sifat : -

Lamp : 1 Berkas

Hal : Permohonan Izin Riset

**Yth. Pengelola Star Club dan Archery Proshop  
Banjarmasin**

*Assalamu'alaikum wr.wb.*

Dengan hormat. Yang bertanda tangan di bawah ini Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari menyampaikan permohonan untuk diberikan izin riset kepada:

Nama	: <b>Annisa Yaisyna Rahma</b>
NIM	: 220105010219
Semester/Jurusan	: VII / Ekonomi Syariah
Tahun Akademik	: 2025/2026
Waktu Riset	: 31 Oktober s.d.30 Desember 2025
Alamat	: Jl. Kemiri, kebun Bunga, Banjarmasin Timur
Judul Skripsi	: Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT) (Sebagaimana Proposal Terlampir).

Sehubungan dengan hal tersebut, kami mohon agar kiranya berkenan membantu memberikan data dan informasi yang diperlukan terkait dengan riset tersebut.

Kami sampaikan pula sebagai Satker berpredikat Zona Integritas Wilayah Bebas dari Korupsi (ZI-WBK) menuju Zona Integritas Wilayah Birokrasi Bersih dan Melayani (ZI-WBBM) UIN antasari Banjarmasin berkomitmen terus menjaga integritas serta terus meningkatkan kualitas kinerja dan pelayanan.

Demikian permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum wr.wb.*



Dekan,

Sukarni

*Lebih Baik Melayani, Melayani Lebih Baik*



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / website: [www.febi.uin.antasari.ac.id](http://www.febi.uin.antasari.ac.id)

Nomor : B-2248/Un.14/III.5/TL.00/12/2025

11 Desember 2025

Sifat : -

Lamp : 1 Berkas

Hal : Permohonan Izin Riset

**Yth. Pengelola El Quds Archery**

*Assalamu'alaikum wr.wb.*

Dengan hormat. Yang bertanda tangan di bawah ini Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari menyampaikan permohonan untuk diberikan izin riset kepada:

Nama	: <b>Annisa Yaisyna Rahma</b>
NIM	: 220105010219
Semester/Jurusan	: VI / Ekonomi Syariah
Tahun Akademik	: 2025/2026
Waktu Riset	: 11 Desember 2025 s.d. 11 Januari 2026
Alamat	: Jl. Kemiri, Kebun Bunga, Banjarmasin Timur
Judul Skripsi	: Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT) (Sebagaimana Proposal Terlampir).

Sehubungan dengan hal tersebut, kami mohon agar kiranya berkenan membantu memberikan data dan informasi yang diperlukan terkait dengan riset tersebut.

Kami sampaikan pula sebagai Satker berpredikat Zona Integritas Wilayah Bebas dari Korupsi (ZI-WBK) menuju Zona Integritas Wilayah Birokrasi Bersih dan Melayani (ZI-WBBM) UIN antasari Banjarmasin berkomitmen terus menjaga integritas serta terus meningkatkan kualitas kinerja dan pelayanan.

Demikian permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum wr.wb.*



Dekan,

Sukarni

*Lebih Baik Melayani, Melayani Lebih Baik*



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235  
e-mail: [fe@uin-antasari.ac.id](mailto:fe@uin-antasari.ac.id) / website: [www.fe.uin-antasari.ac.id](http://www.fe.uin-antasari.ac.id)

Nomor : B-2011/Un.14/III.5/TL.00/10/2025

31 Oktober 2025

Sifat : -

Lamp : 1 Berkas

Hal : Permohonan Izin Riset

**Yth. Pengelola Javied Archery Banjarbaru**

*Assalamu'alaikum wr.wb.*

Dengan hormat. Yang bertanda tangan di bawah ini Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari menyampaikan permohonan untuk diberikan izin riset kepada:

Nama	: <b>Annisa Yaisyna Rahma</b>
NIM	: 220105010219
Semester/Jurusan	: VII / Ekonomi Syariah
Tahun Akademik	: 2025/2026
Waktu Riset	: 31 Oktober s.d.30 Desember 2025
Alamat	: Jl. Kemiri, kebun Bunga, Banjarmasin Timur
Judul Skripsi	: Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Sellatan (Analisis SWOT) (Sebagaimana Proposal Terlampir).

Sehubungan dengan hal tersebut, kami mohon agar kiranya berkenan membantu memberikan data dan informasi yang diperlukan terkait dengan riset tersebut.

Kami sampaikan pula sebagai Satker berpredikat Zona Integritas Wilayah Bebas dari Korupsi (ZI-WBK) menuju Zona Integritas Wilayah Birokrasi Bersih dan Melayani (ZI-WBBM) UIN antasari Banjarmasin berkomitmen terus menjaga integritas serta terus meningkatkan kualitas kinerja dan pelayanan.

Demikian permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

*Wassalamu'alaikum wr.wb.*



Dekan,

Sukarni

*Lebih Baik Melayani, Melayani Lebih Baik*



Starclub Archery  
Jl. Pramuka Km. 6 Banjarmasin  
HP.087827620190

Nomor : 001/XII/SCA/2025

Lampiran :-

Perihal : Surat Keterangan Selesai Riset

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : M. Fauzi, S. STP

Jabatan : Pemilik Toko

Dengan ini menyatakan bahwa Annisa Yaisyna Rahma (NIM 220105010219), mahasiswa Program Studi Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin, telah melaksanakan dan menyelesaikan kegiatan penelitian (riset) di Starclub Archery dalam rangka penyusunan skripsi dengan judul:

“Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)”

Seluruh kegiatan penelitian telah selesai dilaksanakan dan data yang diperoleh dapat digunakan untuk keperluan akademik.

Demikian surat keterangan ini kami buat, atas kerja samanya kami ucapkan terima kasih.

Banjarmasin, 29 Desember 2025

Hormat saya,

M. Fauzi, S. STP  
ARCHERY



**Yang bertanda tangan di bawah ini:**

Nama : ABDUL AZIZ  
 Jabatan : Pemilik Usaha  
 Nama Usaha : EL QUIDS ARCHERY  
 Alamat : Perumahan Listrik 2 No. 19  
Banjjarbaru

**Dengan ini menerangkan bahwa:**

Nama Mahasiswa : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Fakultas/Prodi : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam/Ekonomi Syariah  
 Universitas : UIN Antasari Banjarmasin

Telah melaksanakan kegiatan penelitian di usaha kami dengan judul:

**“Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)”**

Selama proses penelitian berlangsung, mahasiswa yang bersangkutan telah melakukan pengumpulan data secara baik serta menjalin komunikasi yang sopan dan profesional.

Dengan demikian, kami menyatakan bahwa mahasiswa tersebut telah SELESAI melaksanakan penelitian di usaha kami dan diperbolehkan menggunakan data yang diperoleh untuk kepentingan akademik.

Demikian surat keterangan ini dibuat agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya

Owner/Pengelola Usaha,  
  
 el Quid's Archery  
 dibuat serta dalam m... ABDUL AZIZ



## JAVIED ARCHERY

Jl. Simpang Pinus RT.03 RW.05 No.40 A Mentaos,  
Kota Banjarbaru Kalimantan Selatan.  
Mobile Phone : 087836211725

### SURAT KETERANGAN SELESAI RISET

No. 01/ XII/JVD/ 2025

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Ir. H. Muhammad Ikhsan, ST, M.Eng  
Jabatan : Owner Javied Archery  
Nama Usaha : Javied Archery  
Alamat : Jl. Simpang Pinus No.40 A Kelurahan Mentaos Kota Banjarbaru

Dengan ini menerangkan bahwa :

Nama Mahasiswa : Annisa Yaisyna Rahma  
NIM : 220105010219  
Fakultas / Prodi : Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam/ Ekonomi Syariah  
Universitas : UIN Antasari Banjarmasin

Telah melaksanakan kegiatan penelitian di usaha kami dengan judul : " Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan ( Analisis SWOT )" "

Selama proses penelitian berlangsung, mahasiswa yang bersangkutan telah melakukan pengumpulan data secara baik menjalin komunikasi yang sopan dan professional.

Dengan demikian kami menyatakan bahwa mahasiswa tersebut telah SELESAI melaksanakan penelitian di usaha kami dan diperbolehkan menggunakan data yang diperoleh untuk kepentingan akademik.

Demikian Surat Keterangan ini dibuat agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Banjarbaru, Desember 2025



Owner Javied Archery,

Ir. H. Muhammad Ikhsan, ST, M.Eng



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM


Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahi, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>Grand Teori -            Middle Teori            Metodologi →            Sumber data            Teknik Pengumpulan data →            Hapus observasi, dokumentasi.            jika tidak pakai</p> 

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI**

**ANTASARI BANJARMASIN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

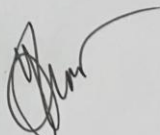
Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahi, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>Buat Diagram Posisi SWOT</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Pendekatan Penelitian → deskriptif kuantitatif?</li> <li>- Pengambilan lokasi → area sampling?</li> <li>- Jenis Wawancara</li> <li>- Subjek &amp; Objek Penelitian</li> </ul> 

**Catatan:**

- a. Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- b. Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI**

**ANTASARI BANJARMASIN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

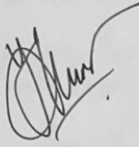
Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id)/ [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahri, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>Cara perhitungan            Rating-Bobot</p> 

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).




KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
 UNIVERSITAS ISLAM NEGERI  
 ANTASARI BANJARMASIN  
 FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
 Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235  
 Telepon (0511) 6777663

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

### CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahri, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>lokasi Penelitian            Fokuskan pada            yang menjual            Peralatan panah</p> 

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



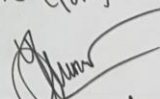
**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**  
**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI**  
**ANTASARI BANJARMASIN**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235  
 Telepon (0511) 6777863

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahi, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	1). Perbaiki hasil penelitian. 2). Tambahkan Discussion atau Pembahasan di bab III. 3). Kesimpulan lebih ringkas, jelas, dan simple. 4). Cari kembali penelitian sejenis di referensi. 5). Tambahkan Campuran - Campuran lain atau hasil (form) wawancara. 

**Catatan:**

- a. Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- b. Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA**

**UNIVERSITAS ISLAM NEGERI**

**ANTASARI BANJARMASIN**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

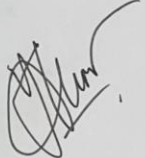
Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id) / [febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com) website: [www.febi.uin-antasari.ac.id](http://www.febi.uin-antasari.ac.id)

**CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI**

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
 NIM : 220105010219  
 Jurusan : Ekonomi Syariah  
 Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)  
 Pembimbing I : Dr. Muhaimin, S.Ag., M.A.  
 Pembimbing II : Yusuf Asyahi, S.E, M.E.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
	<p>Saran : Pertujuan dipisah</p> 

**Catatan:**

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA  
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM  
JURUSAN EKONOMI SYARIAH**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 6777 955, e-mail: [febimail@uin-antasari.ac.id](mailto:febimail@uin-antasari.ac.id)/[febi.uinantasari@gmail.com](mailto:febi.uinantasari@gmail.com), website: [febi.uin-antasari.ac.id](http://febi.uin-antasari.ac.id)

**PENETAPAN BEBAS PLAGIASI**

Nomor : B - 31/Un. 14/III.5/ES.S1/PP.00.9/12/2025

Memperhatikan surat permohonan Saudara (i) dan hasil Rapat Tim Pemeriksa Plagiasi Tugas Akhir/ Skripsi Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin, maka kami dapat memberikan Surat Keterangan Bebas Plagiasi skripsi atas nama Saudara (i):

Nama : Annisa Yaisyna Rahma  
NIM : 220105010219  
Program Studi : Ekonomi Syariah  
Judul Skripsi : Strategi Pengembangan Bisnis Panahan di Kalimantan Selatan (Analisis SWOT)

Dengan demikian, skripsi Saudara (i) dinyatakan:

**BEBAS PLAGIASI**  
**Dengan Persentase Indikasi Plagiat: 18%**

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 18 Desember 2025  
Ketua Jurusan



*Rohana Faridah*  
Rohana Faridah

### Daftar Riwayat Hidup

1. Nama: Annisa Yaisyna Rahma
2. TTL Banjarbaru, 12 November 2002
3. Agama Islam
4. Kebangsaan Indonesia
5. Alamat Jl. Simpang Pinus No 40 A Rt.003/005  
Kelurahan Mentaos Kota Banjarbaru
6. HP 081399118472
7. Riwayat Pendidikan
  - a. SDN Banjarbaru Utara 5 Kota Banjarbaru lulus tahun 2015
  - b. Pon.Pes darul Hijrah Cindai Alus Kabupaten Banjar lulus tahun 2018
  - c. Pon.Pes. Bin.Baz. Yogyakarta lulus tahun 2021
  - d. S-1 Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin
8. Orang Tua
  - a. Nama Ayah  
Pekerjaan  
Alamat Ir. H. Muhammad Ikhsan, ST, M.Eng  
PNS  
Jl. Simpang Pinus No 40 A Rt.003/005  
Kelurahan Mentaos Kota Banjarbaru
  - b. Nama Ibu  
Pekerjaan  
Alamat Dr. Hj. Maimanah, M.Ag  
PNS/ Dosen  
Jl. Simpang Pinus No 40 A Rt.003/005  
Kelurahan Mentaos Kota Banjarbaru
9. Jumlah Saudara 3 Orang
10. Pengalaman Organisasi
  - a. Forum Silaturahmi Mahasiswa (FOSMA) UIN Antasari Banjarmasin 2022-2023
  - b. Himpunan Mahasiswa Islam (HMI) Komisariat FEBI 2022-2025
  - c. Senat Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam 2024-2025
  - d. Komunitas Generasi Baru Indonesia (GenBI) 2024-2025