

LAMPIRAN-LAMPIRAN

Lampiran I Pedoman Wawancara

A. Data Umum Informan

Nama : Muhammad Bahauddin

Usia : 34 Tahun

Lokasi : Jalan Pemangkih Laut Desa Tatah Pemangkih Laut
Kecamatan Tatah Makmur Kabupaten Banjar

B. Pedoman Wawancara

1. Profil Usaha

- a. Bagaimana latar belakang toko Kusen Karya Indah?
- b. Sejak kapan berdirinya toko kusen kayu ini?
- c. Siapa pengelola toko kusen kayu ini?
- d. Berapa generasi toko kusen kayu ini dan siapa saja pengelolanya selama beroperasi?
- e. Apa saja yang diproduksi toko kusen kayu ini?

2. Strategi

- a. Apa saja jenis kayu yang digunakan di toko kusen ini?
- b. Apakah toko kusen ini memberikan garansi produk?
- c. Apakah harga berbeda berdasarkan jenis kayu yang digunakan?
- d. Apakah toko kusen ini memberikan potongan harga untuk pembelian besar?
- e. Mengapa memilih lokasi usaha di tempat ini?
- f. Apakah tempatnya strategis?

- g. Bagaimana cara Anda mempromosikan produk?
- h. Media promosi apa yang paling sering digunakan?

3. Persaingan

- a. Dalam pembuatan produk, jenis kayu ulin nomor berapa yang Anda gunakan?
- b. Berapa lama estimasi ketahanan kayu tersebut?
- c. Bagaimana Anda memposisikan harga produk, apakah cenderung lebih murah/mengikuti harga pasaran/justru lebih mahal?
- d. Apa pertimbangan utama dalam menetapkan harga tersebut? Misalnya karena biaya bahan baku/ karena kerumitan ukiran/ karena mengikuti harga pasaran.
- e. Media sosial apa yang digunakan untuk mempromosikan produk?
- f. Dengan unit usaha mana saja Anda saat ini menjalin kerja sama?

4. Kendala Usaha

- a. Apa saja kendala yang dialami toko kusen ini?
- b. Bagaimana solusinya dalam menghadapi kendala tersebut?

Lampiran 2 Transkrip Hasil Wawancara

TRANSKRIP WAWANCARA

A. Profil Perusahaan

1. Bagaimana latar belakang toko Kusen Karya Indah?

"Awal mulai dibangun dengan modal secukupnya, waktu itu jamannya kayu masih ramai, punya kebiasaan di bidang kusen, lalu mencoba dengan modal seadanya. Awalnya berlokasi di Muara Taluk Kelayan B, dari sana mencoba berjualan kayu yang sudah jadi, melihat situasinya mulai ramai banyak pengunjung, jadi ditambah dengan membuka kusen, pintu, jendela, ram, sama ventilasi."

2. Sejak kapan berdirinya toko kusen kayu ini?

"Toko kusen ini berdiri sejak tahun 1970 yang awalnya berlokasi di Muara Taluk Kelayan B. Lalu pindah ke Pemangkih ini pada tahun 2021."

3. Siapa pengelola toko kusen kayu ini?

"Sekarang, pengelola toko kusen ini adalah saya sendiri."

4. Berapa generasi toko kusen kayu ini dan siapa saja pengelolanya selama beroperasi?

"Toko kusen ini telah berjalan hingga sekarang dengan 3 generasi. Selama beroperasi, pengelola toko kusen ini berawal dari kakek saya, lalu dilanjutkan oleh ayah saya, dan sekarang dikelola oleh saya sendiri."

5. Apa saja yang diproduksi toko kusen kayu ini?

"Kami memproduksi bermacam-macam produk kayu, seperti pintu, jendela, meja, dan kursi, serta ventilasi."

B. Strategi

1. Apa saja jenis kayu yang digunakan di toko kusen ini?

"Kami menggunakan kayu meranti dan kayu ulin."

2. Apakah toko kusen ini memberikan garansi produk?

"Biasanya kalau salah dalam pengukuran atau produknya ada yang rusak, maka kami perbaiki tanpa tambahan biaya."

3. Apakah harga berbeda berdasarkan jenis kayu yang digunakan?

"Iya, kalau menggunakan kayu ulin harga nya lebih mahal dibandingkan kayu meranti."

4. Apakah toko kusen ini memberikan potongan harga untuk pembelian besar?

"Iya, kalau ada pesanan dalam jumlah besar biasanya kami berikan potongan harga."

5. Mengapa memilih lokasi usaha di tempat ini?

"Karena tempat nya strategis, ditambah ada lahan kosong yang bisa disewa untuk buka usaha."

6. Apakah tempatnya strategis?

"Iya, di sini banyak pemukiman dan perumahan, ditambah juga lokasinya di pinggir jalan."

7. Bagaimana cara Anda mempromosikan produk?

"Dengan menggunakan media sosial dan menawarkan produk secara langsung kepada konsumen serta memberikan kartu nama untuk mempermudah konsumen menghubungi kami."

8. Media promosi apa yang paling sering digunakan?

"Paling sering menawarkan secara langsung ke teman, kerabat, atau menawarkan langsung ke kontraktor bangunan, dan promosi di media sosial juga."

C. Persaingan

1. Dalam pembuatan produk, jenis kayu ulin nomor berapa yang Anda gunakan?

"Kami menggunakan kayu ulin yang nomor 1."

2. Berapa lama estimasi ketahanan kayu tersebut?

"Kalau kayu meranti diperkirakan bisa tahan sampai 15 tahun. Kalau kayu ulin diperkirakan bisa tahan sampai 20 tahun, bahkan bisa lebih lama dari itu."

3. Bagaimana Anda memposisikan harga produk, apakah cenderung lebih murah/mengikuti harga pasaran/justru lebih mahal?

"Kami mengikuti harga pasaran saja."

4. Apa pertimbangan utama dalam menetapkan harga tersebut? Misalnya karena biaya bahan baku/ karena kerumitan ukiran/ karena mengikuti harga pasaran.

"Biasanya tergantung kerumitan ukiran sama memperhitungkan biaya harga bahan baku juga."

5. Media sosial apa yang digunakan untuk mempromosikan produk?

"Saya menggunakan media sosial pribadi, seperti Instagram, facebook, dan tiktok."

6. Dengan unit usaha mana saja Anda saat ini menjalin kerja sama?

"Saat ini kami hanya menjalin kerja sama dengan toko kayu yang ada di Alalak sama Liang Anggang sebagai pemasok bahan baku kami, biasanya untuk bahan kayu nya kami beli di 2 tempat itu."

D. Kendala Perusahaan

1. Apa saja kendala yang dialami toko kusen ini?

"Kadang bahan baku kayu nya langka, terus juga kadang konsumen menawar terlalu rendah, dan kami juga belum punya media sosial khusus untuk toko kusen ini."

2. Bagaimana solusinya dalam menghadapi kendala tersebut?

"Karena kadang bahan baku langka, jadi kami jalin kerja sama dengan lebih dari 1 pemasok supaya stok bahan baku tetap aman. Terus kalau konsumen menawar terlalu rendah biasanya kami jelaskan kondisi harga bahan baku nya supaya lebih transparan dalam menetapkan harga nya. Dan untuk media promosi sementara ini menggunakan media sosial pribadi, supaya promosi online nya tetap jalan."

Banjarmasin, 5 Februari 2026



Muhammad Bahauddin

Lampiran 3 Dokumentasi





Lampiran 4 Riwayat Hidup Penulis

1. Nama Lengkap : Erika Waristi
2. Tempat dan Tanggal Lahir : Banjarmasin, 4 April 2002
3. Agama : Islam
4. Kebangsaan : Indonesia
5. Status Perkawinan : Belum Kawin
6. Alamat : Jl. Gerilya Kampung Baru Gg. Musyawarah
Rt. 015 Rw. 002 Kel. Tanjung Pagar Kec.
Banjarmasin Selatan Kota Banjarmasin,
Kalimantan Selatan
7. No. HP/Alamat Email : 087834744013/erikaawaristii@gmail.com
8. Pendidikan : a. TK Islam Nurul Ulum
b. MI Ihya Ulumiddin Banjarmasin
c. SMPN 4 Banjarbaru
d. MAN 3 Banjar
9. Orang Tua
Ayah
Nama : Abidin
Pekerjaan : Tukang Kayu
Alamat : Jl. Gerilya Kampung Baru Gg. Musyawarah
Rt. 015 Rw. 002 Kel. Tanjung Pagar Kec.

Banjarmasin Selatan Kota Banjarmasin,
Kalimantan Selatan

Ibu

Nama : Herlina Santi

Pekerjaan : Ibu Rumah Tangga

Alamat : Jl. Gerilya Kampung Baru Gg. Musyawarah
Rt. 015 Rw. 002 Kel. Tanjung Pagar Kec.
Banjarmasin Selatan Kota Banjarmasin,
Kalimantan Selatan

10. Saudara (Jumlah : Anak ke-1 dari 3 Bersaudara
Saudara)

Banjarmasin, 12 Juni 2026

Penulis

Lampiran 5 Kelengkapan Administrasi Lainnya

Surat Penetapan Judul



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
JURUSAN EKONOMI SYARIAH**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 6777 955, e-mail:
febimail@uin-antasari.ac.id/ febi.uinantasari@gmail.com, website: febi.uin-antasari.ac.id

PENETAPAN JUDUL DAN PEMBIMBING SKRIPSI

Nomor : B - 124/Un. 14/III.5/ES.S1/PP.00.9/06/2025

Setelah kami mempelajari dan diadakan perbaikan seperlunya pada pra proposal (rencana penelitian) yang diajukan saudara (i):

Nama : Erika Waristi
NIM : 231105010306
Program Studi : S.1/Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

Kami dapat menyetujui pra proposal (rencana penelitian) tersebut. Sebagai pembimbing, kami tetapkan sebagai berikut:

Dosen Pembimbing 1 : Dr. Hj.Zulpa Makiah,M.Ag
Dosen Pembimbing 2 : MUHAMMAD RIZALI, M.H.

Saudara (i) diharapkan segera melakukan konsultasi dengan Dosen Pembimbing skripsi guna mendapatkan arahan dalam rangka persiapan pembuatan skripsi selanjutnya.

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 16 Juni 2025
Ketua Jurusan



Rohana Faridah

Surat Penetapan Waktu Ujian Proposal



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235
e-mail: febi@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin.antasari.ac.id

Banjarmasin, 06 August 2025

Nomor : B-011/Un.14/III.5/ES.S1/PP.00.9/08/2025
Lampiran : Satu berkas
Hal : Penetapan Waktu Ujian
Proposal Skripsi

Kepada
Yth. Erika Waristi / 231105010306
Mahasiswa/i Jurusan S1 Ekonomi Syariah
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari
Banjarmasin

Assalamu'alaikum wr. wb.

Berdasarkan surat permohonan Saudara mengenai penetapan waktu ujian proposal skripsi, maka dengan ini ditetapkan Ujian Proposal Skripsi atas nama:

Nama / NIM : Erika Waristi / 231105010306
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

pada:

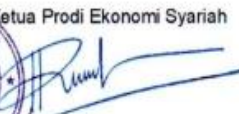
Hari/Tanggal : Kamis, 7/8/2025
Waktu : 14.00 - 14.45 WITA
Tempat : Ruang Munaqasyah 3

dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1 : Dr. Hj. Zulpa Makiah, M.Ag.
Penguji 2 : Muhammad Rizali, SHI, M.H.
Notulis : Rohana Faridah, S.E., M.M.

Demikian surat penetapan ini dibuat untuk dilaksanakan sebagaimana mestinya.

Wassalamu'alaikum wr. wb.

Ketua Prodi Ekonomi Syariah

Rohana Faridah, S.E., M.M.

Tembusan:

- Yth. 1. Penguji 1
- 2. Penguji 2
- 3. Notulis

-Arsip

Catatan:

Diharap pelaksanaan ujian tepat waktu untuk menghindari tertundanya ujian-ujian berikutnya

Berita Acara Ujian Proposal



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235
e-mail: febi@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

BERITA ACARA UJIAN PROPOSAL FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN

Pada hari Kamis tanggal 7 Agustus 2025 telah dilaksanakan ujian proposal skripsi atas nama :

Nama	:	Erika Waristi
NIM	:	231105010306
Jurusan	:	Ekonomi Syariah
Judul	:	Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

dengan susunan tim penguji sebagai berikut:

Penguji 1	:	Dr. Hj. Zulpa Makiah, M.Ag.
Penguji 2	:	Muhammad Rizali, SHI, M.H.
Notulis	:	Rohana Faridah, S.E., M.M.

Hasil Ujian Proposal Skripsi dinyatakan :

Diterima / Diterima dengan perbaikan / Ditolak

Catatan Pelaksanaan Ujian Proposal :

Banjarmasin, Kamis, 7 Agustus 2025

1. Penguji 1 :

Dr. Hj. Zulpa Makiah, M.Ag.

2. Penguji 2 :

Muhammad Rizali, SHI, M.H.

3. Notulis :

Rohana Faridah, S.E., M.M.

Surat Izin Riset



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
 Jalan A. Yani Km. 4.5 Telp. (0511) 6783434 Banjarmasin 70235
 e-mail: febina@uin-antasari.ac.id / website: www.febi.uin-antasari.ac.id

Nomor : B-2375/Un.14/III.5/TL.00/12/2025

30 Desember 2025

Sifat : -

Lamp : 1 Berkas

Hal : Permohonan Izin Riset

Yth. Kepala Desa Tatah Pemangkih Laut

Assalamu'alaikum wr.wb.

Dengan hormat. Yang bertanda tangan di bawah ini Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari menyampaikan permohonan untuk diberikan izin riset kepada:

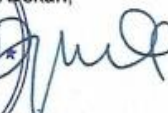
Nama	: Erika Waristi
NIM	: 231105010306
Semester/Jurusan	: VII / Ekonomi Syariah
Tahun Akademik	: 2025/2026
Waktu Riset	: 5 Januari s.d. 5 Februari 2026
Alamat	: Jl. Gerilya Kampung Baru Gg. Musyawarah Rt. 015 Rw. 002 Kel. Tanjung Pagar Kec. Banjarmasin Selatan
Judul Skripsi	: Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar (Sebagaimana Proposal Terlampir).

Sehubungan dengan hal tersebut, kami mohon agar kiranya berkenan membantu memberikan data dan informasi yang diperlukan terkait dengan riset tersebut.

Kami sampaikan pula sebagai Satker berpredikat Zona Integritas Wilayah Bebas dari Korupsi (ZI-WBK) menuju Zona Integritas Wilayah Birokrasi Bersih dan Melayani (ZI-WBBM) UIN antasari Banjarmasin berkomitmen terus menjaga integritas serta terus meningkatkan kualitas kinerja dan pelayanan.

Demikian permohonan ini kami sampaikan, atas perhatian dan kerjasamanya diucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum wr.wb.

 Dekan,

 Zaki Mubarak

Lebih Baik Melayani, Melayani Lebih Baik

Surat Telah Melaksanakan Riset



**PEMERINTAH KABUPATEN BANJAR
KECAMATAN KERTAK HANYAR
DESA TATAH PEMANGKIH LAUT**

Alamat : Jl. Pemangkih Laut RT. 003. RW. 001 Desa Tatah Pemangkih Laut Kode Pos 70654

SURAT KETERANGAN
Nomor : 005/SK-Pemdes/DTPL-KH/II/2026

Saya Pambakal Tatah Pemangkih Laut yang bertanda tangan dibawah ini, menyatakan nama yang beridentitas dibawah ini :

Nama	: ERIKA WARISTI
NIM	: 231105010306
Semester/Program Studi	: VII/Ekonomi Syariah
Tahun Akademik	: 2025/2026
Waktu Riset	: 5 Januari s.d. 5 Februari 2026
Tempat Riset	: Toko Kusen Karya Indah di Desa Tatah Pemangkih Laut Kecamatan Kertak Hanyar Kabupaten Banjar

Telah selesai melaksanakan riset di Desa Tatah Pemangkih Laut yang bertempat di Toko Kusen Karya Indah dari tanggal 5 Januari s.d 5 Februari 2026.
Demikian surat keterangan ini untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Dikeluarkan di : Tatah Pemangkih Laut
Pada Tanggal : 6 Februari 2026

Pambakal Tatah Pemangkih Laut


ABD SYAHID

Catatan Bimbingan Skripsi



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI
ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Erika, Nurishti
NIM : 231105 010 306
Jurusan : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar
Pembimbing I : Dr. H. Zulpa, Mariah, M. Ag.
Pembimbing II : Muhammad Rizali, S.H., M.H.

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
- Rumusan Masalah di tingkat menjadi 3 saja, yaitu 1, 2 dan 4. - Tujuan Penelitian, signifikasi disesuaikan - Kapita terdahulu dijelaskan perbedaan dg peneliti. - Perbedaan teori Hg Strategi Bisnis - Lampiran Gab Berlat 16 Des 2025	- Analisis SWOT ? (pada latar belakang) - hal. tidak ada - Spasi 2 - BAB II A. Pengertian Strategi Bisnis B. Theory Generic Competitif C. Marketing Mix - Alasan pemilihan lokasi? - Jenis penelitian 23/12/2025

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id / febimail@uin-antasari.ac.id website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Enik9 Worini
 NIM : 251105 010 306
 Jurusan : Ekonomi Syariah
 Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko
Kusen Karya Indah Di Desa Tatak Remangkih Laut
Labunaken Banjar
 Pembimbing I : Dr. H. Zulfah Mariah, M. Ag
 Pembimbing II : Muhammad Rizali, SHI, MH

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
Bisa dilanjutkan dengan riset <i>[Signature]</i> 6 / 01 / 2024	- Teori tentang persaingan pada BAB II - Bisa dilanjutkan dg riset. <i>[Signature]</i> 13 / 01 / 2024

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembaran catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembaran serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

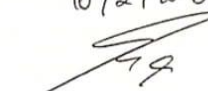
e-mail: febi@mail@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Erika Waristi
 NIM : 231105010306
 Jurusan : Ekonomi Syariah
 Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatak Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

Pembimbing I : Dr. H. Zulpa Makiah, M. Ag

Pembimbing II : Muhammad Rizali, SHI, MH

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
1/ Kalau struktur organisasi tdk ada, gambarkan sesuai realitas 2/ Deskripsi sesuai kondisi 3/ penyajian dan isi kualitas - ada kutipan 4/ Perhatikan penulisan kutipan langsung, sesuai kaidah penulisan 5/ lanjutkan bagian pembahasan - Benarkah persaingan - Strategi bisnis yg diteliti 6/ Perhatikan struktur dan bagian data dan analisis data	- Str. Persaingan pada BAB II perlu ditambahkan - Pedoman wawancara harus ada strategi persaingannya. 10/2/2026 

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febi@uin-antasari.ac.id / febi_uinantasari@gmail.com website: www.febl.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Erika Warishi
 NIM : 231105010306
 Jurusan : Ekonomi Syariah
 Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan
 Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah
 Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

Pembimbing I : Dr. H. Zulpa Mariah, M. Ag.

Pembimbing II : Muhammad Rizali, S.Hi, MH

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
1. Padi bagian pengajian data di muat informasi langsung dalam bentuk kutipan dari informasi 2. Tambahkan foto usaha. 3. Selesaikan 20/12/2025	1. Pertanyaan pedoman wawancara no. 15 ditambah "promosi" 2. tentang harga produk dan harga pasaran? apakah harga murah atau kualitas? apakah konsumen mencari harga murah atau kualitas? 3. tentang persaingannya masukkan dlm wawancara 12/3/2026

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febimail@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Erika Waristi
 NIM : 231 105 010 306
 Jurusan : Ekonomi Syariah
 Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Roda Toko
 Kusen Karya Indah Di Desa Tatak Remangkih Laut Kabupaten
 Banjar
 Pembimbing I : Dr. H. Zulra Makiah, M. Ag
 Pembimbing II : Muhammad Rizali, SHI, MH

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
<i>Perbaiki kesimpulan</i> 	<i>- Buat kesimpulan & abstrak</i>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA

UNIVERSITAS ISLAM NEGERI

ANTASARI BANJARMASIN

FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235

Telepon (0511) 6777663

e-mail: febun@uin-antasari.ac.id / febun@antasari@gmail.com website: www.febi.uin-antasari.ac.id

CATATAN KONSULTASI BIMBINGAN SKRIPSI

Nama : Erika Waristi
 NIM : 231105010306
 Jurusan : Ekonomi Syariah
 Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatak Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

Pembimbing I : Dr. H. Zulfu Makhiah, M. Ag

Pembimbing II : Muhammad Rizali, SHI, MH

CATATAN PEMBIMBING I	CATATAN PEMBIMBING II
Acc. Langsung Us 3/6/2026 <i>[Signature]</i>	Acc 2/6/2024 <i>[Signature]</i>

Catatan:

- Setiap Konsultasi lembar catatan ini harus dibawa untuk diisi oleh Pembimbing I / Pembimbing II.
- Konsultasi berikutnya harus membawa lembar serupa yang masih kosong (lembaran ini dapat dicopy).

Surat Keterangan Bebas Plagiasi



**KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
UNIVERSITAS ISLAM NEGERI ANTASARI BANJARMASIN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS ISLAM
JURUSAN EKONOMI SYARIAH**

Jalan A. Yani Km. 4.5 Banjarmasin 70235 Telepon (0511) 6777 955, e-mail:
febimail@uin-antasari.ac.id / febi.uinantasari@gmail.com, website: febi.uin-antasari.ac.id

PENETAPAN BEBAS PLAGIASI

Nomor : B - 412/Un. 14/III.5/ES.S1/PP.00.9/06/2026

Memperhatikan surat permohonan Saudara (i) dan hasil Rapat Tim Pemeriksa Plagiasi Tugas Akhir/ Skripsi Mahasiswa Jurusan Ekonomi Syariah Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam UIN Antasari Banjarmasin, maka kami dapat memberikan Surat Keterangan Bebas Plagiasi skripsi atas nama Saudara (i):

Nama : Erika Waristi
NIM : 231105010306
Program Studi : Ekonomi Syariah
Judul Skripsi : Strategi Bisnis Dalam Menghadapi Persaingan Pada Toko Kusen Karya Indah Di Desa Tatah Pemangkih Laut Kabupaten Banjar

Dengan demikian, skripsi Saudara (i) dinyatakan:

BEBAS PLAGIASI
Dengan Persentase Indikasi Plagiat: 16%

Demikian penetapan ini dibuat untuk diketahui dan dilaksanakan dengan semestinya.

Banjarmasin, 18 Juni 2026
Ketua Jurusan



Muhammad Qamaruddin