

PANDUAN WAWANCARA

FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KEBERHASILAN BISNIS ORANG MADURA (Studi Kasus di Kota Banjarmasin)

I. Karakteristik Demografik Orang Madura

1. Nama lengkap termasuk gelar akademik kalau punya?
2. Jenis kelamin?
3. Umur?
4. Alamat tempat tinggal sekarang?
5. Agama (kalau Islam apakah sudah berhaji, kalau sudah apakah berangkatnya haji berasal dari jerih payahnya sebagai pedagang)?
6. Status perkawinan (kalau sudah menikah, apa pekerjaan suami/istri, apakah sebagai pedagang/wirausahawan juga?)
7. Jumlah anak?
8. Tempat berjualan?
9. Barang/jasa yang didagangkan/dusahakan apa saja?
10. Pendidikan formal terakhir, (sebutkan jenjang pendidikan terakhir disertai keterangan tamat atau tidak tamat?)
11. Suku bangsa? Kalau campuran sebutkan suku bangsa ayah dan ibu. Jika informal sudah menikah, sebutkan suku bangsa suami atau istrinya?
12. Sudah lama menekuni bisnis ini? Berapa lama?
13. Modal usaha awal dari mana?
14. Bidang bisnisnya apa?
15. Mengapa memilih bisnis itu?

II. Konsep Keberhasilan Bisnis

1. Keberhasilan bisnis itu menurut Bapak/Ibu itu apa? Apa definisi berhasil?
2. Menurut Bapak/Ibu agar bisa berhasil apa yang harus dimiliki oleh orang Madura?
3. Kalau orang Madura ada yang tidak berhasil penyebabnya apa?
4. Bagaimana orang Madura membentuk jaringan bisnis?

III. Karakteristik Bisnis Orang Madura

1. Menurut Bapak/Ibu apa yang membedakan orang Madura dengan bisnis suku Banjar/non-Madura lainnya?

IV. Faktor-faktor Keberhasilan Bisnis

1. Menurut Bapak/Ibu apakah dalam menjalankan bisnis orang Madura selalumengaitkandengannilai-nilai Islam?
2. Menurut Bapak/Ibu bagaimana konsep bisnis yang Islam dan bisnis yang non-Islami?
3. Menurut Bapak/Ibu apakah kejujuran itu penting dalam keberhasilan bisnis?
4. Menurut Bapak/Ibu apakah pengalaman bisnis penting untuk keberhasilan usaha ?
5. Menurut Bapak/Ibu apakah produk yang dengan harga yang bersaia penting agar berhasil?
6. Bagaimana cara anda mempromosikan usaha anda?
7. Menurut Bapak/Ibu apakah faktor kerja keras penting untuk kesuksesan usaha?
8. Menurut Bapak/Ibu apakah lokasi yang bagus penting untuk keberhasilan usaha?
9. Menurut Bapak/Ibu apakah keseriusan (komitmen) dalam menjalankan bisnis sangat penting dalam keberhasilan bisnis?
10. Adakah pekerjaan lain selain berdagang?
11. Apakah menurut Bapak/Ibu modal itu lebih utama dalam menunjang keberhasilan?
12. Bagaimana pendapat Bapak/Ibu mengenai hubungan antar bisnis dan penciptaan ide-ide baru?
13. Apakah antara sesama pedagang Madura terjalin jaringan bisnis yang baik?
14. Apakah sesama anggota komunitas pasti masuk dalam jaringan, atau sendiri-sendiri?
15. Bagaimana pendapat Bapak/Ibu tentang faktor “keberuntungan” dalam menjalankan usaha?
16. Bagaimana pengalaman anda dalam bidang pengelolaan bisnis?
17. Bagaimana prestasi dagangan yang anda raih? Penjualan, total pendapatan?
18. Penjualan, total pendapatan?