

PEDOMAN WAWANCARA UNTUK BANK

Identitas Informan

Nama :

Jenis Kelamin :

Agama :

Jabatan :

Alamat :

A. Mengenai pengoptimalan pihak BRISyariah:

1. Bagaimana strategi pemasaran dalam produk mikro di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
2. Langkah dan Program apa saja yang sudah dilakukan oleh di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin dalam mengoptimalkan usaha mikro ?
3. Apa saja syarat yang harus dipenuhi nasabah untuk menggunakan produk mikro di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
4. Bagaimana manajemen pengelolaan dalam pengoptimalan produk mikro yang ada di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
5. Bagaimana strategi pemasaran produk mikro yang sudah diterapkan oleh BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
6. Produk mikro apa saja yang dimiliki oleh BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?

7. Berapa jumlah plafon maksimal dan minimal pembiayaan *murabahah* Mikro 25iB, 75iB dan 500iB di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
8. Berapa jangka waktu maksimal pembiayaan *murabahah* Mikro 25iB 75iB dan 500iB di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
9. Bagaimana mekanisme untuk mengajukan pembiayaan produk Mikro 25iB 75iB dan 500iB di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
 - a. Apa saja syarat dan ketentuan untuk memperoleh pembiayaan Mikro *murabahah* 25iB ,75iB dan 500iB di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
 - b. Untuk apa saja syarat-syarat yang harus dilengkapi oleh calon nasabah?

B. Mengenai pendapat nasabah yang menggunakan produk mikro:

1. Kenapa Bapak/Ibu tertarik untuk menggunakan produk mikro di BRISyariah KCP Pasar Baru Banjarmasin?
2. Apakah uang yang diberikan digunakan sepenuhnya untuk modal usaha ?
3. Sudah berjalan berapa bulan usaha Bapak/Ibu ?
4. Bapak/Ibu memilih produk mikro yang mana ?